

# ***GUÍA DEL ÉXITO***



**EXIALOE<sup>®</sup>**  
SALUD Y BELLEZA

## ÍNDICE:

|                                                                             |                  |
|-----------------------------------------------------------------------------|------------------|
| Introducción.....                                                           | Página 3         |
| Tres pilares para el éxito.....                                             | Página 6         |
| <b>Primer pilar:</b> " <u>Usar los productos</u> " .....                    | Página 7         |
| <i>Presentación de complementos nutricionales y cosmética seleccionados</i> |                  |
| <b>Segundo pilar:</b> " <u>Compartir los productos</u> " .....              | Página 23        |
| <i>Los productos Exialoe ayudan.....</i>                                    | <i>Página 23</i> |
| <i>¿Cómo compartir los productos?.....</i>                                  | <i>Página 25</i> |
| <b>Tercer pilar:</b> " <u>Ofrecer la oportunidad de negocio</u> " .....     | Página 28        |
| <i>¿Cómo se hace una junta hogareña?.....</i>                               | <i>Página 28</i> |
| <i>5 Pasos para formar bien al nuevo patrocinado.....</i>                   | <i>Página 33</i> |
| Sugerencias y Registros.....                                                | Página 37        |

*“Euro Éxito Aloe S.L. nace de una sociedad cooperativa familiar dedicada a la producción y distribución de venta directa de productos naturales elaborados con **Aloe Vera**.*

*A raíz de problemas de salud familiares como el asma y la artritis comenzamos a usar el **Aloe Vera**. Al ver la gran mejoría que tuvimos, investigamos más sobre esta planta, quedándonos maravillados con todas las bondades que ofrece. Desde ese momento tomamos conciencia de la necesidad de poner en marcha un proyecto para la elaboración de productos a base de **Aloe Vera**.*

*En 1996 sacamos nuestro primer producto, una crema multiusos con **Aloe Vera**, llegando a tener en el 2020 más de 100 referencias diferentes de uso interno y externo".* *Presidente - José Lorenzo López*

En el mundo son muy pocas las empresas que tienen los **sellos de garantía** que a continuación se relacionan:



Active Aloe es el sello que indica que el Aloe Vera que utilizamos ha sido probado y garantizado como biológicamente activo. Que conserva la efectividad de la planta viva incluso después de cosechada y procesada.

Este sello **garantiza que nuestro Aloe Vera contiene más de 10% de Polisacáridos Farmacológicamente Activos.**

Los polisacáridos tienen las siguientes propiedades:

- Por su efecto antioxidante ayudan contra el cáncer y el crecimiento de los tumores.
- Neutralizan los efectos secundarios de la quimioterapia y la radiación por su efecto regenerador.
- Protegen contra úlceras gástricas por inhibir el desarrollo del Helicobacter Pylori.
- Ayudan a normalizar la presión sanguínea y a equilibrar el nivel de azúcar en la sangre.
- Actúan como antiinflamatorios y analgésicos.
- Equilibran la función inmunológica y tienen actividad bactericida, fungicida y antiviral.
- Reducen el colesterol y los niveles de grasa sanguíneos.
- Incrementan la absorción del calcio.



El IASC es el International **Aloe Science Council**, o **Consejo Científico Internacional del Aloe** que otorga los certificados de calidad que aparecen en nuestros productos de Aloe Vera, indicando que **ha sido certificado por ellos**.

Los objetivos que persiguen con este sello son:

Controlar la calidad de los productos comercializados, asegurar que los envases indiquen el porcentaje correcto de Aloe contenido en el producto, apoyar e impulsar la investigación científica, buscar las propiedades de la planta aún desconocidas, evitar que ninguna compañía haga uso de datos científicos equivocados o hipotéticos en la promoción de sus productos.



El sello USDA Organic es un sello norteamericano acreditado por el Departamento de Agricultura de los Estados Unidos (USDA). Tiene el objetivo de desarrollar, mantener y expandir los productos a otros países distintos al mercado americano.

Tener este sello garantiza que nuestro Aloe posee la certificación de producto orgánico.



Fundado en 1990 es un organismo de control independiente y privado, que certifica mundialmente productos orgánicos y verifica los reglamentos de producción y manipulación de los mismos.



EURO ÉXITO ALOE S.L. ha sido otorgada con la Certificación ISO 9001. Es la norma sobre gestión de la calidad con mayor reconocimiento internacional.



Asegura que las empresas cumplen con las necesidades de sus clientes y otras partes implicadas, así como a nivel legal y reglamentario con todos los requisitos del producto y/o servicio comercializado.

Además, garantizamos que los productos Exialoe:

- NO contienen parabenos
- NO contienen aluminio
- NO contienen transgénicos
- NO testados en animales
- Totalmente funcionales
- Magnífica relación calidad/precio
- Son tolerados por celíacos y diabéticos

## ***TRES PILARES PARA EL ÉXITO***

Si deseas tener éxito y alcanzar solvencia económica debes tener una **actitud positiva** y apoyarte en estos tres pilares:



**1. Usar los productos**

**2. Compartir los productos**

**3. Ofrecer la oportunidad de  
negocio**



## PRIMER PILAR: "Usar los productos"

A continuación os presentamos algunos de nuestros productos estrella:

### JUGO DE ALOE VERA

Los estudios científicos han demostrado que el jugo de Aloe Vera ayuda a:

- ✓ Regular el **colesterol**, limpiar y purificar la sangre en el **hígado**.
- ✓ Regenerar las **células** mejorando el tono de la **piel**, combatiendo acné, manchas y psoriasis.
- ✓ Evitar **jaquecas** y combatir el **estrés**, **depresión** y estados de **ansiedad** o cansancio.
- ✓ Activar toda la **circulación** del cuerpo; regular la **tiroides**.
- ✓ Inhibir el dolor, mejorando dolores crónicos de **artritis**, **artrosis** y **reuma**.
- ✓ Fortalecer, regenerar y vitalizar el **cabello**.
- ✓ Activar y desintoxicar el **organismo** permitiendo una mejora total de la salud.
- ✓ Cicatrizar las **úlceras**, mejorar el estado de **gastritis** y regular el funcionamiento de los **intestinos**.
- ✓ Evitar el cansancio en las piernas por mala **circulación**, **flebitis** o **varices**.



250 ml. Ref.2010

1000 ml. Ref.2020



¿Quieres saber  
más? Mira  
este vídeo 

**Modo de empleo:** De 1 a 3 cucharadas soperas de dos a tres veces al día (30ml), según necesidad.

**Precauciones:** Se desaconseja su uso en el primer trimestre de embarazo o si recientemente se hizo trasplante de órganos.

## MUNACTIVE-10

Actúa como alcalinizante de la sangre, favoreciendo el bloqueo de los radicales libres que generan dolencias degenerativas.

**Munactive-10** posee diez principios activos que contribuyen a la preservación de la salud.

- *Mosto de uva negra*
- *Mangostán*
- *Guanábana*
- *Granada*
- *Acai*
- *Shiitake*
- *Reishi (Ganoderma Lucidum)*
- *Resveratrol*
- *Aloe Vera*
- *Coenzima Q10*



250 ml. Ref.2105

1000 ml. Ref.2106

- ✓ Sistema Cardiovascular
- ✓ Sistema Nervioso
- ✓ Sistema Inmunitario

**Modo de empleo:** Se aconseja tomar 20 ml. al día, preferiblemente en ayunas o durante la mañana diluidos en agua al gusto del consumidor.



*¿Quieres saber más? Mira este vídeo*



# CUMINALOE

Extracto de Cúrcuma Longa (Curcumina 95%), Aloe Vera, Pimienta Negra

## EFFECTOS BENEFICIOSOS PARA:

- El sistema digestivo, por ser un tónico gástrico.
- Favorecer la disminución de los niveles de colesterol y triglicéridos altos.
- Ayudar en problemas hepáticos, renales y cardiovasculares.
- Depresiones y estados de ansiedad (al ser un antidepresivo natural que protege las neuronas y aumenta los niveles de serotonina).
- Fortalecer el sistema inmunitario.
- Tratar inflamaciones.
- Ayudar a prevenir enfermedades degenerativas al ser un potente antioxidante.



60 Cápsulas. Ref.2088



*¿Quieres saber más? Mira este vídeo* 

**Modo de empleo:** 1 cápsula al día durante o después de las comidas principales o según indicación profesional.

**Precauciones:** No usar de manera prolongada con úlceras ni cálculos biliares. Por su efecto fluidificante no usar junto a anticoagulantes orales, antes de operaciones ni en embarazadas. Evitar en menores de 3 años.

## ***PACK SALUD ACTIVA***

Las enfermedades más comunes actualmente son:

**CARDIOVASCULARES** (colesterol, hipertensión, trombos, ictus...).

**TUMORALES.**

**SISTEMA NERVIOSO** (alzhéimer, ansiedad, fibromialgia, depresión, estrés, insomnio...).

**RESPIRATORIAS** (EPOC, asma, insuficiencia respiratoria).

**DEGENERATIVAS** (artritis, reuma, varices).

Por ello ofrecemos:

**PACK SALUD ACTIVA**, que produce una sinergia entre sus componentes para ayudar a tratar y prevenir esas enfermedades de manera NATURAL.



Ref.2100



**¿Quieres saber más?  
Mira este vídeo** 

## ANTIOXI

Protege nuestro organismo de infecciones sobre todo de vías urinarias (Candidiasis)

Su efecto antioxidante protege contra enfermedades degenerativas (diabetes, sistema visual, artritis, tumores...).

### *Promueve la salud:*

- ✓ *Estomacal*
- ✓ *Dental*
- ✓ *Cardiovascular*

**MODO DE EMPLEO:** Tomar 2 cucharadas soperas (20 ml.) 2 o 3 veces al día o según recomendación profesional. Conservar en un lugar seco y fresco, protegido de la luz directa. Una vez abierto conservar en el frigorífico.



1000 ml. Ref.2045



*¿Quieres saber más? Mira este vídeo* 

## VITAMINA C

Extraída de 5 fuentes: Acerola, rosa canina, ácido ascórbico, ascorbato cálcico y bioflavonoides

Estos son algunos de los beneficios que aporta la vitamina C según varios estudios científicos:

- Favorece disminución del colesterol.
- Regenera el colágeno.
- Fortalece los músculos.
- Mejora y limpia el sistema circulatorio.
- Aumenta la capacidad muscular y cardíaca.
- Ayuda a reparar la lesión de miocardio.
- Ayuda a prevenir el cáncer.
- Reduce la posibilidad de metástasis.
- Fortalece el sistema inmunológico.
- Antioxidante.

### Otras propiedades:

Alergias, eczemas, piel áspera, psoriasis, hematomas, articulaciones, huesos, cartílagos, estreñimiento, etc.

**Modo de empleo:** Tomar de 1 a 3 comprimidos al día en diferentes horas, o según recomendación profesional. Niños a partir de 3 años, ¼ de comprimido al día. Beber abundante agua durante el día.



**90 Comprimidos Ref.2081**



**¿Quieres saber más? Mira este vídeo** 

# BATIDOS EXIALOE CON PROTEÍNA DE SOJA

COMPLEMENTO NUTRICIONAL NATURAL PARA TODOS LOS PÚBLICOS



**Sabor Chocolate, 600 g.** Ref.2060

**Sabor Vainilla, 600 g.** Ref.2061

**Sabor Café, 600 g.** Ref.2090

- Complejo vitamínico y mineral completo y equilibrado
- Aporta energía al desayuno
- Amortigua la ansiedad
- Complementa los déficits nutricionales
- Para un buen funcionamiento orgánico
- Con Stevia (excepto Ginkgo Chocolate)



**Sin Fructosa  
Con Ginkgo Biloba**

**Sabor Chocolate, 600 g.** Ref.2070

**Sabor Vainilla, 600 g.** Ref.2071

**APTO PARA LOS DIABÉTICOS.**

**Modo de empleo:** Disolver de 2 a 4 cucharadas colmadas de tu batido preferido en leche vegetal (avena, arroz, almendras, etc.). Si ninguna de las opciones te gusta puedes tomarlo con leche desnatada sin lactosa, o si lo deseas directamente con agua.

Si quieres perder peso tómallo 15 minutos antes de la comida. Para ganar peso después de la comida.



**¿Quieres saber  
más? Mira  
este vídeo** 



**¿Quieres saber  
más? Mira  
este vídeo** 

## BATIDOS EXIALOE CON PROTEÍNA DE GUISANTE



- ✓ Más digestivos y con Stevia
- ✓ Balance más alto de aminoácidos
- ✓ Ayuda a eliminar depósitos de grasa en el organismo
- ✓ Lo pueden tomar personas con problemas de tiroides

**Sabor Frutas del Bosque**  
600 g. Ref.2067



**¿Quieres saber más? Mira este vídeo** ▶

APTO PARA LOS DIABÉTICOS.



**Sin Fructosa**  
**Con Ginkgo Biloba**

**Sabor Coco & Cookies**  
600 g. Ref.2077



**¿Quieres saber más? Mira este vídeo** ▶

**Modo de empleo:** Disolver de 2 a 4 cucharadas del preparado en un vaso 250-300 ml. de leche vegetal o agua y tomarlo a pequeños sorbos como sustituto de una comida para control de peso o como complemento alimenticio. Si quieres perder peso tómallo 15 minutos antes de la comida. Para ganar peso después de la comida. Al ser un producto concentrado y muy nutritivo es recomendable una ingesta diaria de 2 litros o más de agua.



## INMUNO ALOE-5

### PARA AUMENTAR LAS DEFENSAS

*Favorece la actividad de los Glóbulos Blancos y de las sustancias que participan en la respuesta del sistema inmunológico ante la agresión de agentes infecciosos. Útil en caso de infecciones respiratorias, urinarias, gastrointestinales, víricas y dérmicas.*

- *Echinácea*
- *Própolis*
- *Jalea Real*
- *Vitamina C*
- *Jugo de Aloe Vera*

**Modo de empleo:** Tomar una cucharada sopera (10 ml.) 3 veces al día antes de las comidas.

Niños a partir de 3 años una cucharadita de postre.

Menores de 3 años según recomendación profesional.

Una vez abierto mantenerlo en el frigorífico.



250 ml. Ref.2055

500 ml. Ref.2056



*¿Quieres saber más? Mira este vídeo* 

## EXIALOE FERRO

- Rico en Hierro, Vitamina C y Complejo B
- Bioflavonoides

### Indicado para:

- *Personas anémicas con déficit de hierro o de otras vitaminas y minerales que participan en su absorción.*
- *Mujeres con menstruaciones abundantes.*
- *En procesos pre y post operatorios, o ante pérdidas abundantes de sangre.*
- *Niños en etapa de crecimiento.*
- *Durante el embarazo y la lactancia.*

### Modo de empleo:

ADULTOS: Una cucharada sopera (10ml.) dos veces al día antes de las comidas.

NIÑOS: Media cucharada sopera (5 ml.) dos veces al día antes de las comidas.

- ✓ *Extractos Fruits & Green* (Combinación de jugos y hortalizas de alto valor nutricional).
- ✓ Sin lactosa, almidón, levadura, sal común, colorantes, gluten o sustancias modificadas genéticamente.



500 ml. Ref.2095



**¿Quieres saber  
más? Mira este  
vídeo** 

# TÉ COMPLEX XTEVIA

## Bebida Termogénica

- *Aumenta los niveles de energía*
- *Aumenta el metabolismo basal y el gasto calórico*
- *Promueve la pérdida de peso*
- *Ayuda en la diabetes*
- *Quemador de grasa*
- *Previene la fatiga*
- *Diurética y depurativa*
- *Antioxidante*



**Caja de 20 sobres, 4 g. Ref.2014**

**Caja de 100 sobres, 4 g. Ref.2016**

**Con Hierbabuena**



**250 g. Ref.2025**

## *¡Adelgaza divirtiéndote!*

**Modo de empleo:** Disolver un cacito dosificador colmado de producto o el contenido de un sobre monodosis, en un vaso con aproximadamente 200 ml de agua fría, tibia o caliente.



**¿Quieres saber más?  
Mira este vídeo**



## ARTIALOE

*Recomendado en casos de artritis, artrosis, osteoporosis, fibromialgia.*

- *Posee Glucosamina, Condroitina, Colágeno, Harpagofito, Ácido Hialurónico, Jengibre, MSM, Aloe Vera.*
- *Favorece regeneración del cartílago y ayuda a reparar y aliviar el dolor de articulaciones aportando flexibilidad.*
- *Posee Zinc, Manganeseo y Cobre que forman parte de la estructura de las articulaciones.*



**Caja de 20 Sticks. Ref.2035**

**Tolerado por diabéticos.**



**¿Quieres saber más? Mira este vídeo** 

**Modo de empleo:** 1 stick al día tomado durante la comida o desayuno. Tiene un ligero sabor amargo por el jengibre. Puede mezclarse con zumos.

En dolores muy intensos puede tomar hasta un máximo de 3 viales, repartidos durante el día, hasta que el dolor mejore y luego reducir la dosis hasta una ampolla diaria como dosis de mantenimiento.

**Precauciones:** Personas alérgicas a mariscos o pescados no deben tomarlo por poseer trazas de estos productos.

# Superlative Caviar

- Amino-glycocaviar
- *Ácido hialurónico*
- Glucógeno
- Coenzima Q10
- Colágeno
- Aceite de Rosa Mosqueta
- Aceite de Jojoba



50 ml. Ref.5030

- Hidrata
- Nutre
- Protege
- Regenera
- Rellena arrugas
- Hace frente a los signos de la edad

**Modo de empleo:** Se recomienda utilizar la crema Caviar Superlative todos los días, de día y de noche. Por el día se puede aplicar con la piel húmeda una pequeña cantidad y por la noche con la piel seca ya que es cuando actúa como reparadora, regeneradora, relajante y nutritiva. Es aconsejable utilizarla de manera diaria para obtener resultados visibles.

## CREMA MULTIUSOS NEUTRA

Recomendable para todo tipo de pieles y edades, incluso los neonatos.

- **25% JUGO DE ALOE VERA BARBADENSIS:** Acelera el proceso de cicatrización.
- **VITAMINA E, DE ORIGEN NATURAL (Tocopherol):** Efectiva frente al envejecimiento de la piel.
- **CERA DE ABEJAS:** Tiene propiedades antiinflamatorias y cicatrizantes.
- **ACEITE DE AGUACATE (Persea Gratissima Oil):** Tiene poder reestructurante y regenerante de la epidermis.
- **ACEITE DE ALMENDRAS (Prunus Amygdalus Dulcis Oil):** Desinflama y calma las irritaciones cutáneas, hidrata y suaviza todo tipo de pieles.
- **PERFUME NÉCTAR DE POIRE:** Perfume **sin alérgenos**

**RECOMENDADA PARA** los problemas dermatológicos más frecuentes:

- Escoceduras y lesiones superficiales de la piel.
- Estrías durante el embarazo y sabañones en manos y pies.
- Úlceras y varices externas, heridas dérmicas, eczemas, psoriasis y edemas de piernas y pies.
- Quemaduras accidentales o por exposición solar.
- Irritaciones de la piel después del afeitado o la depilación, etc.



**50 ml. Ref.1134**

**200 ml. Ref.1133**



*¿Quieres saber más?  
Mira este vídeo* 

## GEL 95 %

(Hidrata y Nutre)

ÚNICO PRODUCTO ADECUADO, EN MÁS DE CIENTOS USOS

- ✓ Psoriasis
- ✓ Cicatrices
- ✓ Espinillas
- ✓ Picaduras
- ✓ Acné
- ✓ Manchas en la piel
- ✓ Úlceras externas
- ✓ Quemaduras
- ✓ Heridas
- ✓ Eczemas
- ✓ Después de la depilación y del afeitado
- ✓ Varices

**EFFECTIVO EN QUEMADURAS  
ACCIDENTALES DEL SOL**



100 ml. Ref.1242

200 ml. Ref.1240

500 ml. Ref.1245

**Modo de empleo:** Se puede aplicar con un suave masaje circular en cualquier parte del cuerpo hasta que se complete la absorción a través de la piel.



*¿Quieres saber más?  
Mira este vídeo* 

## GEL FRÍO RELAX

Fórmula exclusiva con 50% de Aloe Vera, Árnica (2,5%) y Harpagofito (2,5%)

### IDEAL PARA:

- |               |             |                 |
|---------------|-------------|-----------------|
| ✓ Artritis    | ✓ Edema     | ✓ Reumatismo    |
| ✓ Artrosis    | ✓ Gota      | ✓ Tortícolis    |
| ✓ Calambres   | ✓ Caídas    | ✓ Dolor de pies |
| ✓ Contusiones | ✓ Hematomas | ✓ Lumbalgias    |



**100 ml.** Ref.1260

**250 ml.** Ref.1275

**500 ml.** Ref.1265

**PREFERIDO POR LOS DEPORTISTAS** dedicados al ciclismo, fútbol, atletismo y musculación.

Para el masaje y la relajación muscular; antes y después de la realización de actividades deportivas.

**Modo de empleo:** Uso tópico. Aplicar en las piernas mediante un suave masaje ascendente y con movimientos circulares en otras partes del cuerpo, evitando el contacto con zonas sensibles como ojos y mucosas. Se percibe inicialmente una sensación de frescor, seguida al cabo de algunos minutos de un agradable aumento local de la temperatura.

**Precaución:** Después de aplicarlo, lavarse bien las manos.



*¿Quieres saber más?  
Mira este vídeo* 



## **SEGUNDO PILAR: "Compartir los productos"**

### **Los productos Exialoe ayudan. (Testimonios)**

"Empecé con un cansancio crónico. Era muy activa, me gustaba mucho caminar y fui dejando de hacerlo porque no podía. Los médicos no sabían de qué se trataba, pensaban que estaba relacionado con la glándula tiroides, me hicieron pruebas, me trataron de tiroides y después de recorrer varios médicos por distintos puntos de España, Extremadura,

Madrid... me diagnosticaron fibromialgia, de la peor, de las más dolorosa pues me atacaba a las articulaciones.

Tenía fuertes dolores en articulaciones, en las muñecas, rodillas, codos, también tenía mareos de vértigo... Había días que no me podía levantar de la cama.

Me dieron tratamiento paliativo para aliviar el dolor que no dejaba de ser tranquilizantes, antidepresivos, relajantes musculares... Llegué a tomar 16 pastillas diarias que me estropeaban el estómago y el hígado.

Debido a eso empecé con el alimento del Aloe Vera y poco a poco me fui pasando a lo natural. Empecé a encontrar mejoría con los jugos, los batidos... Pero fue con la salida del Artialoe cuando realmente noté una gran mejoría. Empecé a tomar Artialoe y a ser constante. Fue la base principal de mi mejoría porque me calmó totalmente el dolor, empecé a caminar y hacer cosas muy simples que antes no podía. Un gran cambio.

Los médicos no dan crédito. Cuando voy a las revisiones y me hacen los análisis del hígado ven que está todo estacionado, todo regulado y no se lo creen". **Ricarda, de La Guardia (Vigo).**





"Estoy con la empresa Euro Éxito Aloe desde los comienzos, cuando teníamos una sola crema polivalente (que actualmente es la Crema Neutra mejorada). Estoy encantada porque me dedico a lo que más me gusta hacer. Desde que uso los complementos nutricionales, tanto mi familia como yo ya no tenemos los problemas de salud que teníamos antes.

Me encanta compartir los productos con la gente y ver cómo cambia su calidad de vida y al mismo tiempo mejora su economía. Compartir los productos con los demás es algo fácil, no se trata de usar técnicas de venta, más bien yo soy de las que digo que tenemos que compartir nuestras experiencias y testimonios. Lo que más me gusta de este negocio es que planificándonos bien, tenemos tiempo para trabajar, para nuestra familia y para el ocio". **Piedad Padilla.**

**NOTA:** Puede ver más testimonios en la sección de testimonios en [www.exialoe.es](http://www.exialoe.es)



*¿Quieres ver más  
testimonios?*



## ***¿CÓMO COMPARTIR LOS PRODUCTOS?***

### ***SEIS PASOS PARA UNA PRESENTACIÓN HOGAREÑA DE ÉXITO***

**1º** Sé entusiasta y realiza las primeras reuniones en tu casa. Cuando las hagas fuera contacta preferiblemente con un cliente para que sea el anfitrión de la reunión y ofrécele a cambio un producto de obsequio.

Fija un día y una hora. **Opcional:** Decirle que los asistentes recibirán un detalle, puedes aprovechar los que la Compañía tiene subvencionados para este fin (muestras, productos de tamaño viaje, etc.).

**2º** Tres o cuatro días antes de la presentación llama al anfitrión para saber qué necesidades o problemas de salud tienen las personas que asistirán (así te dará tiempo a preparar los productos que tengas que llevar o hacerte con ellos).

**3º Día de la presentación:** Lleva contigo los productos que puedan ser de interés y colócalos a la vista de todos. No olvides un bloc y bolígrafo para anotar los pedidos.

**4º** Saluda al anfitrión y a los asistentes con entusiasmo. Comenta cuánto tiempo llevas en la Compañía, entrega el detalle y un catálogo pequeño a los asistentes y al anfitrión.

**5º** Habla de los productos que tienes expuestos, comenta tus testimonios y si algún asistente ya es consumidor que comente los suyos.

**Importante:** Si tienes algún producto de los que te piden entrégalo en el momento, ya que es cuando cierras la venta. Si no lo tienes disponible, anótalo y fija un día para entregarlo.

**6º** Ahora viene el momento fantástico para el crecimiento de la red: sacar nuevas reuniones o anfitriones y darle la oportunidad de negocio al anfitrión.

## SUGERENCIA DE PRODUCTOS PARA TENER EN UNA REUNIÓN



Da a probar algún producto. Puedes usar las ofertas del mes.





## **TERCER PILAR: "Ofrecer la oportunidad de negocio"**

### **¿CÓMO SE HACE UNA JUNTA HOGAREÑA? (Distribuidores y clientes)**

Ten en cuenta que para tener una reunión exitosa siempre debes llevar contigo a tu compañero: ¡EL ENTUSIASMO!

Para conseguir una junta hogareña con el objetivo de conseguir ventas, es importante que el anfitrión ya conozca algunos productos y que aporte algún testimonio positivo.

Es motivador para el anfitrión que se tenga en cuenta un obsequio (se recomienda entregarlo al final de la reunión). Éste debe estar encima de la mesa de forma visible para suscitar el interés y la curiosidad de quien llega, para que sepan que también son candidatos para recibir el mismo obsequio si preparan otra junta.

Es prudente tener pocas sillas y mientras van llegando los demás se van poniendo las sillas correspondientes. Ten un mantel limpio y pon encima todos los productos que puedas (uno de cada).

#### **INTRODUCCIÓN A LA JUNTA.**

1º Preséntate. **Agradece la presencia de los invitados. Pregunta si todos conocen el Aloe Vera.** Si te dicen que sí y quieres alegrar la reunión con un aplauso, hazlo, si te dicen que no **explica un poco el Aloe Vera como, por ejemplo, que es de la familia de las liliáceas, que contiene más de 250 principios activos** (minerales, aminoácidos, vitaminas, etc.). Puedes aprovechar para decir que tenemos disponible un libro muy completo sobre las propiedades del Aloe.

2º- Comenta cómo has empezado, cómo te va, y que estás agradecido a la persona que te dio la oportunidad de conocer los productos EXIALOE. Comenta tus experiencias, testimonios y los de tu familia. Habla un poco de los productos que mejor conozcas, no olvides resaltar que son alimentos y no medicamentos. Nunca hay que decir que curan pero sí que ayudan a tener una mejor calidad de vida. Pide testimonios y experiencias de los distribuidores que asistan o personas que hayan usado los productos EXIALOE.

“Tanto los productos de nutrición como de cosmética son de MUY ALTA CALIDAD. Contienen las mejores materias primas. *Nuestros productos*, tanto de nutrición como de cosmética, *están hechos con el jugo de la planta e ingredientes de máxima calidad evitando otras sustancias dudosas. Usamos el mejor jugo de Aloe Vera ya que los sellos de calidad lo avalan.*

Todos los productos que les presento son de primera calidad y elaborados en España por una compañía de Alicante. Desde 1996 siempre ha satisfecho a sus clientes.

¿Por qué se necesitan nutrientes? **Porque los alimentos que ingerimos no aportan los nutrientes necesarios para llevar a cabo una salud óptima.**

*Por una parte en los terrenos se cultivan hasta dos o tres cosechas al año. Por otro lado, las hortalizas, verduras, frutas, etc. pasan mucho tiempo en frigoríficos o cámaras que hacen que se pierdan muchos nutrientes.*

*A esto le añadimos los conservantes, saborizantes, nitratos que están en los alimentos, entonces ya entendemos por qué se necesita un extra de nutrientes, ¿verdad?*

“Muchas personas piensan que es lo mismo comer bien que nutrirse bien pero hay mucha diferencia”. Habla de uno o dos productos que te hayan beneficiado. Que la anfitriona también dé su testimonio, así como alguna otra persona presente. Habla del producto que has dejado como muestra.

Si te piden algún producto, apúntalo ya, no esperes al final.

**FINALIZAR:** "Si alguno de los presentes necesita más información sobre los productos, desea adquirirlos o registrarse como distribuidores\*, poneos en contacto con la persona que os ha invitado.

Es una gran oportunidad para todas las personas que deseen mejorar su salud o para los que quieran tenerla como parte de su trabajo y obtener ingresos extra".

Despídete y que disfruten con EXIALOE.

RECOMENDACIÓN: LA PRESENTACIÓN DEBE HACERSE EN UNOS 30 MINUTOS.

*\*Es recomendable tener un Kit en el día de la Reunión.*



En caso de que haya alguien interesado, basta con decir que puede comprar una **licencia de descuento vitalicia** por tan sólo **49 €** y que la empresa es tan generosa que le entrega un KIT valorado en más de **80€ P.V.P.** Rellenar el formulario de inscripción y enviarlo. A partir de ahí, ya puede comprar directamente de la Compañía sin obligaciones mensuales ni cuotas.

Después de conseguir nuevos distribuidores es necesario:

- Enseñar
- Capacitar
- Aconsejar
- Motivar con entusiasmo



**EXIALOE**  
DISTRIBUIDOR  
INDEPENDIENTE

Para los que quieren emprender el negocio y no estar solamente consumiendo:

Hablar sobre el **Código Promocional** y simular una compra.

**¿Qué son regalías?** Son comisiones por las compras de tus patrocinados. Desde el momento que hacen un primer pedido, ya tienes derecho al premio de regalías. Para poder recibir las regalías nunca te olvides de que tu consumo personal debe ser **90 euros netos** (sin IVA) en productos del catálogo, dentro del mismo mes, (los productos de ayuda al distribuidor y portes no se cuentan como volumen personal).



Mientras tus distribuidores de primer nivel compren por **tarifa 1** y **tarifa 2**, tienes un **25%** de su facturación en regalías. Cuando tus distribuidores pasan a comprar por **tarifa 3**, tienes un **10%** de su facturación en regalías.

# 5 PASOS PARA FORMAR BIEN AL NUEVO PATROCINADO

## 1 – PRODUCTOS Y DESCUENTOS

Enséñale el catálogo con sus diferentes familias de productos. Además, coméntale los diferentes testimonios que has tenido tú y tu familia.

Muéstrale y explícale los diferentes descuentos que puede alcanzar. Enséñale como se realizan los pedidos.

## 2 – WEB Y REGISTRO

Ayúdale a registrarse en la web de [www.exialoe.es](http://www.exialoe.es) y explícale que tiene un código promocional.

Haz un breve tour por la web y enséñale la “Zona de distribuidores” donde puede adquirir más información si lo desea.

## 3 – FORMACIÓN SOBRE EL NETWORK MARKETING

*(Estos pasos son para los que además de consumir quieren emprender el negocio)*

Que lea y se familiarice con el “Manual del distribuidor”. Ayúdale a visualizar cómo puede cambiar su vida atrayendo a otras personas a la Compañía y los grandes beneficios que puede obtener con las regalías.

Anímale a que acuda a las juntas que realiza la Compañía y a participar en los premios (regalías, viajes, talleres, aulas de formación, lotes de productos, bonos en metálico, etc.)

## 4 – LISTA DE CANDIDATOS

Escribe una lista de candidatos. Inicialmente debes contactar con la Lista Caliente (familiares, amigos, vecinos, locales donde sueles comprar, compañeros de estudio, de trabajo, de viaje, de gimnasio, asociaciones, conocidos de tus familiares, etc.) y después la Lista Fría (personas que no conoces).

En la pág. 37 puedes ver una breve presentación sobre qué decir.

## 5 – SUEÑOS Y METAS

*“Personas sin metas ni sueños trabajan para personas con metas y sueños”.* Steve Jobs

Ponerse objetivos es simplemente un proceso de adaptación a una nueva realidad, empezando de adentro hacia fuera, para convertir gradualmente esos sueños en realidad.

Muchos distribuidores ponen metas familiares y trabajan juntos para conseguirlas. Uno de los cónyuges continúa trabajando en su empleo a tiempo completo, mientras el otro empieza a construir el negocio en red por un lado. La naturaleza de este negocio promueve la unión y unidad de la familia.

Comienza a visualizarlas mucho antes de que comiencen a suceder.

Comienza por decirte a ti mismo: “Es posible”, aunque no esté sucediendo ahora.

Piensa en el futuro y visualiza tus metas como si ya las hubieras alcanzado.

Permítete sentir como si los sueños estuvieran sucediendo ahora.

Para empezar haz una lista y alcanza tus metas diarias de contacto.

Si necesitas pide ayuda a tu patrocinador para rellenar tus metas y objetivos.

Recuerda: **piensa en grande pero empieza por lo pequeño**. Un muro se construye ladrillo a ladrillo.

La gente que tiene un pensamiento limitado se pregunta: ¿Por qué?, los que tienen **pensamiento sin límites** se preguntan: **¿Por qué no?**

Proponte objetivos razonables y luego esfuérzate por alcanzarlos. Pase lo que pase, no abandones tus objetivos, ¡tan sólo cambia tu actitud!

**Pasos Adicionales:** Listar en grupos a las personas para invitarlas a las conferencias Online y Presenciales. (Formación y leer libros recomendados).

| NOMBRE | PRODUCTOS Y DESCUENTOS | FECHA | WEB Y REGISTRO | FECHA | FORMACIÓN Y NEGOCIO | FECHA | LISTA DE CANDIDATOS | FECHA | SUEÑOS Y METAS | FECHA |
|--------|------------------------|-------|----------------|-------|---------------------|-------|---------------------|-------|----------------|-------|
|        |                        |       |                |       |                     |       |                     |       |                |       |
|        |                        |       |                |       |                     |       |                     |       |                |       |
|        |                        |       |                |       |                     |       |                     |       |                |       |
|        |                        |       |                |       |                     |       |                     |       |                |       |
|        |                        |       |                |       |                     |       |                     |       |                |       |
|        |                        |       |                |       |                     |       |                     |       |                |       |
|        |                        |       |                |       |                     |       |                     |       |                |       |
|        |                        |       |                |       |                     |       |                     |       |                |       |
|        |                        |       |                |       |                     |       |                     |       |                |       |
|        |                        |       |                |       |                     |       |                     |       |                |       |
|        |                        |       |                |       |                     |       |                     |       |                |       |
|        |                        |       |                |       |                     |       |                     |       |                |       |
|        |                        |       |                |       |                     |       |                     |       |                |       |
|        |                        |       |                |       |                     |       |                     |       |                |       |
|        |                        |       |                |       |                     |       |                     |       |                |       |

PARA LOS CLIENTES CON DESCUENTO

PARA LOS QUE DESEAN DESARROLLAR EL NEGOCIO

## ***SUGERENCIAS Y REGISTROS***

¿Qué decir a la hora de presentar el negocio?:

*“¡Hola! Estoy inaugurando mi negocio de Aloe Vera y me gustaría que lo supieras.*

**1-Tenemos productos certificados** con los mejores sellos del mundo que garantizan su calidad.

**2- Nuestro jugo no lleva agua ni polvos.** Es extraído directamente de la hoja y es 100% puro. **Está presente en toda la cosmética** (en porcentajes de un 15% a un 100%).

**3- Nuestro Aloe está considerado el mejor del mundo.** Estudios científicos demuestran que el Aloe Vera Barbadensis Miller de México (Tampico) es el mejor por tener más de 250 principios activos (componentes beneficiosos para el cuerpo) y por poseer el más alto porcentaje en polisacáridos y propiedades a nivel mundial.

Échale una ojeada al catálogo y después dime lo que te ha gustado más".

*Recuerda volver antes de que pasen 2 días y pregúntale: “¿Qué te ha gustado más?”. La respuesta es un poco indiferente ya que lo más importante ya lo has hecho: publicitar tu persona y tu negocio.*

***NO OLVIDES DEJAR TU TARJETA CON TU CÓDIGO PROMOCIONAL***

La consecuencia de mostrar a más gente los productos es que cuantas más veces lo hagas, mejor sabrás hacerlo.

Con cuantas más personas hables, más éxito tendrás.

No seas demasiado crítico al hacer la lista pensando que... éste es demasiado viejo, demasiado joven, demasiado rico, demasiado pobre, demasiado listo... por ahí no vas bien encaminado.

**Habla con todo el mundo. Eso es primordial para triunfar.**

Llama por teléfono y no pares de hacerlo. Aunque seas el mejor de la ciudad presentando un producto, quedarás fuera de juego si no visitas suficientes clientes potenciales y presentas el negocio.



Muchos se limitan a charlar por los codos y jamás llegan a alcanzar su potencial. Creen que la causa de todo son los clientes que nunca llegaron a convencer. Pero no es cierto, la causa son los clientes que nunca llegaron a ver.

## USA AFIRMACIONES

Una afirmación es una herramienta disparadora; una manifestación de creencia, escrita y repetida como si el objetivo fuera un hecho logrado. Las afirmaciones tienen el poder de causar ese resultado.

Muchos prominentes científicos del comportamiento han documentado, en muchos estudios que sentaron precedente, lo efectivo que es el **autoconvencimiento**.

Escribe algunas en un papel y guárdatelas en tu billetera o agenda, o en el espejo del baño para recitarlas diariamente.

Ejemplo: “La gente me escucha cuando hablo porque tengo algo valioso que decir”.

*Con este ejercicio te darás cuenta de lo siguiente: a medida que visualizas lo nuevo, comenzarás gradualmente a deshacerte de lo viejo, creyendo firmemente que lo que estás visualizando te está sucediendo en este mismo momento. Ahí es cuando empieza a ocurrir el cambio.*

## **AFIRMACIONES DIARIAS**

Escribe aquí tus objetivos:

---

---

---

---

---

## **SUEÑOS**

Los sueños son de gran ayuda para alcanzar el éxito. Escribe aquí tus sueños:

---

---

---

---

---

## **MIS LOGROS**

*Factores positivos para mantener una inquebrantable actitud mental positiva.*

1. \_\_\_\_\_
2. \_\_\_\_\_
3. \_\_\_\_\_
4. \_\_\_\_\_
5. \_\_\_\_\_

## **VALORES**

**PROFESIONAL** \_\_\_\_\_

**PERSONAL** \_\_\_\_\_

**FINANCIERA** \_\_\_\_\_

**FÍSICA** \_\_\_\_\_

**ESPIRITUAL** \_\_\_\_\_

**EDUCACIONAL** \_\_\_\_\_

## **METAS**

Las metas deben ser específicas. Escribe aquí las tuyas



Define metas y objetivos



VENTA DIRECTA SEMANAL: \_\_\_\_\_ MENSUAL: \_\_\_\_\_

PATROCINIOS SEMANALES: \_\_\_\_\_ MENSUALES: \_\_\_\_\_

ASISTIR A JUNTAS Y ESCUELAS TALLER: \_\_\_\_\_

META ANUAL: \_\_\_\_\_

## ***¡EMPIEZA HOY TU NEGOCIO POR REDES!***

Contacta un mínimo de \_\_\_\_\_ personas y obtendrás unos beneficios que irán aumentando a medida que contactes con más gente. Recuerda llevar contigo siempre a tu compañero "el entusiasmo" y este manual.

Algunas personas no tienen trabajo, no están contentas con lo que ganan en su empresa, incluso hay otras que disponen de horas libres después de su jornada. Ambas necesitan ingresos.

Esta es la oportunidad para lograr sus deseos. Está en tus manos compartir riqueza y calidad de vida.

Con un capital muy pequeño y ningún riesgo, más un poco de tiempo, podrás beneficiarte de las comisiones por sus compras para siempre.

## ***AUTONOMÍA PERSONAL Y LIBERTAD***

En nuestra compañía tú eres tu propio jefe, trabajas las horas que quieres y donde tú quieres ya que no existe límite de territorio, pudiendo aprovechar el círculo de otras personas conocidas de nuestros amigos.



Podemos acceder a territorios rurales, pequeños pueblos, grandes ciudades y otros países donde la compañía opere.

## ***ECONOMÍA***

Todo cliente tiene la oportunidad de **hacerse distribuidor y comprar** directamente al laboratorio.

Todos los distribuidores reciben los productos directamente del laboratorio, no se permite la reventa piramidal ni encarecer los productos.

Tampoco necesitas tener un gran stock, pues los envíos se realizan a diario y se entregan en 24 - 48 horas en toda la península.

Al no utilizar el sistema tradicional de almacenes de distribución, jefes de área, directores de zona, representantes locales, etc., permite que los productos sean de gran calidad sin encarecer su precio.

## **NO OLVIDES QUE PARA TENER ÉXITO EN EURO ÉXITO ALOE S.L. ES ESENCIAL:**

- ✓ Una actitud positiva todos los días.
- ✓ Persistencia y disposición para aprender y trabajar.
- ✓ Cuanto antes registres en este manual a más personas y las patrocines, antes tendrás consolidación económica.
- ✓ Este es un negocio de expansión, los distribuidores exitosos disfrutan relacionándose con la gente y ayudando a los demás a tener éxito.
- ✓ En este negocio no gana más dinero el que más personas conozca sino el que más personas registre. Si pueden ser 7 diarias, mejor que 3.
- ✓ Programar una reunión hogareña semanal.
- ✓ Asistir a todas las juntas que programe la Compañía.

*Recuerda:*  
*Primero debes aprender,*  
*luego enseñar y después*  
*enseñar a enseñar.*



Qué gran regalo es el poder construir tu negocio CON tu familia en lugar de POR tu familia.

La riqueza se define en tiempo y no en dinero. Cuanto más exitoso te vuelvas, más tiempo y libertad tendrás para disfrutar con tu familia.

¡Felicidades por haber seleccionado un negocio enfocado a la familia!

Tú y tu familia podréis compartir y ayudar a otras familias en este camino del **éxito**.

## LISTA DE CONTACTOS

[illegible]

[\*www.exialoe.es\*](http://www.exialoe.es)



8ª Edición