

EURO ÉXITO ALOE, S.L.
LABORATORIO DE PRODUCTOS CON ALOE VERA

ES MANUAL DEL DISTRIBUIDOR / CLIENTE VIP

EN DISTRIBUTOR'S MANUAL / VIP CLIENT

***Tu negocio creciente y
cada día el de más gente®***

ES **MANUAL DEL DISTRIBUIDOR / CLIENTE VIP** **3**

EN **DISTRIBUTOR'S MANUAL / VIP CLIENT** **17**



AV. PAÍS VALENCIÀ 41, LOCAL A,B,C
03580 L'ALFÀS DEL PÍ
ALICANTE - SPAIN
TLF. 966 860 500 - 966 860 235
FAX: 965 888 728
www.euroexito.com
e-mail: aloe@euroexito.com



EURO ÉXITO ALOE, S.L.

LABORATORIO DE PRODUCTOS CON ALOE VERA

MANUAL DEL DISTRIBUIDOR / CLIENTE VIP

***Tu negocio creciente
y cada día el de más gente®***

MANUAL DEL DISTRIBUIDOR

INTRODUCCIÓN

Desde todo el equipo de Euro Éxito Aloe S.L., queremos darte la enhorabuena por decidarte a formar parte de una familia de Distribuidores Independientes/Clientes VIP de productos de salud y belleza de primera calidad.

Tienes a tu disposición la más emocionante oportunidad para compartir salud, belleza, felicidad y libertad financiera, tanto en tu localidad como en toda España u otros países de la U.E.

¡Comparte Exialoe! Nuestros productos Exialoe son posiblemente los más completos y funcionales (calidad-precio) reconocidos del mercado mundial de la Salud.

Para no encarecer nuestros productos, no tenemos gastos en publicidad. Por tanto, todos los Distribuidores Independientes/Clientes VIP sois considerados joyas preciosas, ya que sois nuestra publicidad. Si tú nos ayudas a expandir estas buenas noticias sobre lo que tú sabes de Exialoe (con tus experiencias y testimonios) compartiremos el éxito contigo mediante el sistema de duplicación o multinivel que Euro Éxito Aloe S.L. tiene disponible (ver pág. 7). Así que TÚ eres la publicidad y lo valoramos haciendo un gran descuento desde el principio del 40% en todos los productos del catálogo (Pedido mínimo por pedido: 36€ netos en productos de catálogo).

Ningún Distribuidor/Cliente VIP tiene obligación de compra, salvo el Kit del Éxito.

Desde el momento en que tu hoja de inscripción llegue a la Compañía rellena y firmada por ambas caras, ya puedes hacer pedidos y patrocinar a nuevos distribuidores/clientes VIP. ¿Quieres mejorar tu calidad de vida con Exialoe y además tener éxito en nuestra Compañía? Es necesario que te apoyes en estos tres pilares:

1. Consumir los productos.
2. Compartir los productos con otras personas.
3. Compartir el negocio.

PRIMERA PARTE

¿CÓMO CONSEGUIR MAYORES DESCUENTOS?:

Para calificar la Tarifa 2 (T.2), tienes que haber facturado en la Tarifa 1 (T.1) un mínimo de 350 € netos en productos del catálogo, dentro de un mes natural (del 1º al último día de cada mes de calendario).

Para calificar la Tarifa 3 (T.3), tienes que haber facturado por la Tarifa 2 (T.2) un mínimo de 1.100 € netos en productos del catálogo, dentro de 3 meses naturales.

	T.1	T.2	T.3
Importe mínimo:	KIT	350 € 1 mes natural por T.1	1.100 € 3 meses naturales por T.2
COSMÉTICA	40% Dto.	52% Dto.	61% Dto.
NUTRICIÓN	40% Dto.	45% Dto.	50% Dto.

Para mantener de continuo las condiciones de la tarifa alcanzada, no debes dejar pasar más de 3 meses sin hacer pedido. De lo contrario, volverías al escalado o tarifa anterior. Es decir de T.3 a T.2, y de T.2 a T.1.

Sólo los Distribuidores Independientes/Clientes VIP que hayan comprado el Kit del Éxito, están autorizados a vender productos Exialoe y escalar las tres tarifas. La venta entre distribuidores/clientes VIP está prohibida.

CONDICIONES DE ENVÍO:

Península española: En T.1 la entrega es a portes pagados si tu pedido supera los 110 € netos en productos del catálogo. En T.2 y T.3 la entrega es a portes pagados si tu pedido supera los 220 € netos en productos del catálogo. Si no lo supera, tendrás un cargo en factura de 7€ para ayuda de portes*. *Plazo de entrega:* entre 24 y 48 horas.

Baleares y Portugal: En T.1 la entrega es a portes pagados si tu pedido supera los 150 € netos en productos del catálogo. En T.2 y T.3 la entrega es a portes pagados si tu pedido supera los 300 € netos en productos del catálogo. Si no lo supera, tendrás un cargo en factura de 8€ para ayuda de portes*. *Plazo de entrega:* entre 48 y 72 horas.

Canarias, Ceuta y Melilla: En T.1 la entrega es a portes pagados si tu pedido supera los 250 € netos en productos del catálogo. En T.2 y T.3 la entrega es a portes pagados si tu pedido supera los 500 € netos en productos del catálogo. Si tu pedido no cumple la condición citada, tendrás un cargo en factura de 25 € para ayuda de portes*. *Plazo de entrega:* entre 7 y 10 días hábiles (Se envían los jueves por vía marítima). Para envíos pequeños o de productos de ayuda al distribuidor, consultar condiciones. El Impuesto General Indirecto Canario (IGIC) gastos, y la aduana de importación corren a cargo del distribuidor/cliente VIP. La compañía paga el resto de portes, los gastos y aduana de exportación.

* Estos importes para la ayuda de portes pueden ser modificados si sufren cambios considerables los precios en las agencias de transportes.

¿CÓMO REALIZAR UN PEDIDO?

- A través de la página web: **www.exialoe.es** o **www.euroexito.com**

- Por e-mail: **pedidos@euroexito.com**

- Por fax: **965 888 728**

- Por teléfono: **966 860 500 - 966 860 235** de 7:00 a 15:00 h.

900 506 324 (teléfono gratuito exclusivo para hacer **pedidos**) de 8:30 a 14:30 h.

La forma de pago puede ser con tarjeta (crédito o débito) o mediante una transferencia bancaria al nº de cuenta de la Compañía.

Por teléfono también puedes solicitar el pago contrarreembolso (con un recargo del servicio de 3,89 €). Si el envío viene devuelto, tendrás que hacerte cargo de los gastos de ida y vuelta ocasionados.

RECEPCIÓN DEL PEDIDO

El transportista que le entrega su pedido es responsable de entregarlo en óptimas condiciones. Si alguna caja está rota o dañada, el Distribuidor/Cliente VIP debe proceder de la siguiente forma:

1. Examinar la mercancía dañada; reflejar en el albarán de entrega el número de cajas y productos dañados, firmarlo y devolverlo al transportista.
2. Comunicarlo cuanto antes a la compañía, antes de 24 horas desde la recepción del pedido, para reclamación y reposición de los productos dañados.
3. Guardar los productos dañados para posterior inspección por la agencia.

SEGUNDA PARTE

Todos los distribuidores/clientes VIP que han adquirido el Kit del Éxito pueden vender los productos Exialoe a todas las personas conocidas como compañeros de trabajo, familiares, amigos, vecinos, etc.

A medida que la gente prueba los productos Exialoe y se beneficia de sus resultados, se abre un abanico de más clientes y lo más importante: querrán hacer lo mismo que tú y convertirse en nuevos distribuidores/clientes VIP. Esto nos lleva a la segunda parte del negocio: la duplicación por captación de nuevos distribuidores/clientes VIP.

PILAR 1	PILAR 2	PILAR 3
Consumir los productos	Compartir los productos	Compartir el negocio

TU NEGOCIO CRECIENTE Y CADA DÍA EL DE MÁS GENTE®

Aunque parecen tres conceptos sencillos, son los que te llevan al éxito si los practicas todos los días.

Consumir y conocer los productos mejora tu calidad de vida y también la de muchas otras personas, dándote derecho al cobro de regalías y comisiones. Recuerda que si todos los días haces un pequeño esfuerzo por compartir los productos sacarás un beneficio sustancial.

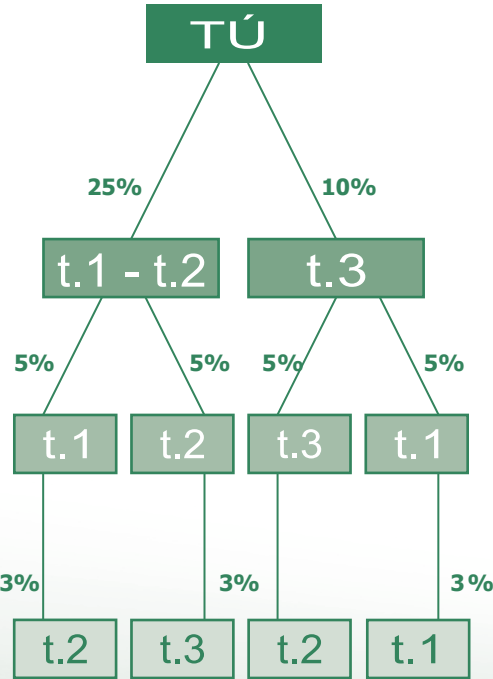
Todo Distribuidor Independiente puede participar y triunfar con este sistema siendo un empresario libre.

Para tener derecho al cobro de regalías y comisiones por compartir el negocio, es imprescindible que hagas un pedido mínimo dentro de ese mismo mes natural de 90 € netos (sin IVA) en productos de catálogo.

En lugar de tener un sistema de estructura corporativa tradicional, Euro Éxito Aloe S.L. reparte estos importes entre los Distribuidores Independientes que desarrollan el pilar 3, construyendo así su propio negocio.

REPARTO DE REGALÍAS POR COMPARTIR EL NEGOCIO

Desde el momento que hagas un primer pedido, ya tienes derecho al premio de regalías sobre los que has patrocinado. Para poder recibir los premios nunca te olvides de tu volumen personal mínimo mensual, 90 euros netos (sin I.V.A.) en productos del catálogo. Los productos de ayuda al distribuidor no se cuentan como volumen personal.
Mientras tus distribuidores de primer nivel compren por tarifa 1 y tarifa 2, tienes un 25% de su facturación en regalías. Cuando tus distribuidores pasan a comprar por tarifa 3, tienes un 10% de su facturación en regalías.
Mientras los distribuidores de tu segundo nivel compren, sin importar si es por tarifa 1, tarifa 2 o tarifa 3, recibes un 5% de su facturación en regalías. Para tener derecho al cobro de regalías del segundo nivel, debes tener un mínimo de 6 distribuidores/clientes VIP/clientes PVP activos (que facturen en el mismo mes) en tu primer nivel.
Mientras los distribuidores de tu tercer nivel compren, sin importar si es por tarifa 1, tarifa 2 o tarifa 3, recibes un 3% de su facturación en regalías. Para tener derecho al cobro de regalías del tercer nivel, debes tener un mínimo de 16 distribuidores/clientes VIP/clientes PVP en tu organización activos (que facturen en el mismo mes) entre tu primero y segundo nivel (mínimo 6 en tu primer nivel).



Después de cerrar un mes natural, las regalías se liquidan del día 7 al 10 del mes siguiente por transferencia o cheque bancario.

Las regalías se pueden liquidar en concepto de premios o como comisiones, en cualquier caso su pago se sujetará a la normativa fiscal vigente en cada momento respecto de las retenciones e impuestos que graven dichas operaciones.

TERCERA PARTE

NORMAS A TENER EN CUENTA

Un interesado se convierte en Distribuidor/Cliente VIP de Euro Éxito Aloe S.L. cuando se cumplen los siguientes requisitos:

1. El interesado compra un Kit del Éxito.
2. La hoja de inscripción (incluida en el Kit del Éxito) debidamente cumplimentada y firmada por ambas caras, ha sido recibida y aceptada por Euro Éxito Aloe S.L.

No es obligada la compra de producto o servicio alguno, salvo el Kit del Éxito, para convertirse en Distribuidor/Cliente VIP y tener derecho al 40% de descuento. Es imprescindible hacer pedidos mínimos de 36 € netos en productos del catálogo para tener derecho a los descuentos.

Euro Éxito Aloe S.L. respeta toda la reglamentación autonómica y local sobre la venta directa y exige a todos los Distribuidores/Clientes VIP que hagan lo mismo. Es muy importante que comprendas la información de esta sección. Si tienes cualquier duda, pregunta a tu Patrocinador o al Departamento de Atención al Distribuidor/Cliente VIP de Euro Éxito Aloe S.L.

Euro Éxito Aloe S.L. no se responsabiliza de las decisiones y actuaciones comerciales, financieras, fiscales y de cualquier otro tipo que realice el Distribuidor/Cliente VIP, dado que éste actúa de forma totalmente independiente. En cualquier caso, el Distribuidor/Cliente VIP se obliga, en todo aquello que afecte a la actividad que desarrolla, a cumplir la normativa estatal, autonómica y local aplicable en cada momento.

El incumplimiento de cualquier norma contenida en el manual del Distribuidor/Cliente VIP de Euro Éxito Aloe S.L. es causa suficiente para la cancelación o resolución del contrato del Distribuidor/Cliente VIP con Euro Éxito Aloe S.L. Quien incurra en un incumplimiento será, además, responsable de los daños y/o perjuicios que éste provoque.

DERECHOS DEL DISTRIBUIDOR/CLIENTE VIP

Todos los Distribuidores están autorizados a compartir los productos Exialoe y participar en el plan de premios y comisiones. Todos los Distribuidores pueden patrocinar a nuevos Distribuidores/Clientes VIP.

El Distribuidor que capte nuevos patrocinios tiene derecho a la participación de premios y regalías de por vida* si cumple los requisitos estipulados.

Si un Distribuidor/Cliente VIP falleciese, las condiciones, así como toda su organización personal y derechos pasarán a sus herederos, de acuerdo con el testamento, o en su defecto, como lo estipule la ley.

El heredero quedará sujeto a todos los derechos y obligaciones como cualquier Distribuidor/Cliente VIP.

* Siempre y cuando no sea cancelado el contrato.

COMERCIANTE INDEPENDIENTE

El Distribuidor Independiente/Cliente VIP es comerciante individual, por cuenta propia e independiente. Tiene estrictamente prohibido manifestar o atribuirse, oralmente o por escrito, la condición de agente de franquicia, socio, empleado, concesionario de Euro Éxito Aloe S.L. El Distribuidor/Cliente VIP no tiene ninguna autoridad ni autorización para comprometer u obligar a Euro Éxito Aloe S.L. ante terceros. El Distribuidor Independiente/Cliente VIP es el único y exclusivo responsable del pago a Euro Éxito Aloe S.L. de los productos solicitados así como del cobro de los vendidos por él a terceros.

EDAD LEGAL

Para ser Distribuidor/Cliente VIP se requiere la mayoría de edad. En el supuesto de menores de edad o discapacitados se sujetará a lo previsto en la legislación para estos casos.

NO EXISTEN TERRITORIOS EXCLUSIVOS

Euro Éxito Aloe S.L. no reserva territorios exclusivos a ninguno de los Distribuidores Independientes dentro de los límites del país. Por lo tanto, ningún Distribuidor Independiente puede atribuirse la condición de exclusivista de Euro Éxito Aloe S.L. en territorio alguno, dentro del país, así como tampoco de ninguno de los productos de la marca Exialoe. No obstante, Euro Éxito Aloe S.L. respeta todos sus patrocinios, organización, así como derechos de premios y regalías.

PATROCINIO Y SOLICITUDES

Todo Distribuidor Independiente de Euro Éxito Aloe S.L. tiene derecho al patrocinio de otros Distribuidores/Clientes VIP. Sin embargo, el Distribuidor Independiente es compensado por el volumen de ventas de su organización personal, conforme al Plan de Marketing de Euro Éxito Aloe S.L, nunca por patrocinar nuevos Distribuidores/Clientes VIP. Por otra parte, todo Distribuidor Independiente debe hacer un pedido mínimo de 90 € netos (sin IVA) en productos de catálogo dentro de un mes natural (del día 1 al 31) para tener derecho a premios/regalías de ese mes. De no ser así, el sistema informático comprime automáticamente las regalías al patrocinador ascendente que haya calificado.

Si un nuevo Distribuidor/Cliente VIP rellena y firma más de una hoja de inscripción bajo diferentes patrocinadores, sólo será aceptada como válida la primera hoja de inscripción que conste en Euro Éxito Aloe S.L.

Un Distribuidor/Cliente VIP y su cónyuge sólo pueden firmar una misma hoja de inscripción. Por tanto, no podrán figurar bajo Patrocinadores diferentes ni patrocinarse uno al otro. Tan sólo uno de ellos figurará como Distribuidor/Cliente VIP. Sin embargo, si un Distribuidor Independiente/Cliente VIP contrajera matrimonio con una Distribuidora Independiente / Cliente VIP, o viceversa, conservará cada uno de ellos la condición pre-adquirida.

CONOCIMIENTO DEL DISTRIBUIDOR/CLIENTE VIP

El Distribuidor Independiente que patrocine nuevos Distribuidores/Clientes VIP tiene que asegurarse de que conocen adecuadamente cada uno de los productos de la marca Exialoe, su Plan de Marketing y estrategia de ventas.

Euro Éxito Aloe S.L. programa y realiza eventos nacionales para los Distribuidores Independientes/Clientes VIP y dispone de un sistema de juntas, revistas, catálogos e información necesaria para el buen crecimiento del negocio de cada distribuidor, así como para su continua y permanente formación.

No obstante, cada Patrocinador tiene la obligación de atender, entrenar y colaborar con sus patrocinados, así como animarlos a que asistan a los eventos que la compañía organiza. El incumplimiento de esta responsabilidad por cualquier Patrocinador puede dar lugar a la cancelación del Convenio de Distribución y la consecuente pérdida de la condición de Distribuidor Independiente.

CANCELACIÓN VOLUNTARIA

Cualquier Distribuidor/Cliente VIP puede darse de baja voluntariamente. Para ello debe enviar una carta firmada a la dirección del domicilio social de Euro Éxito Aloe S.L. Debe tener en cuenta que su línea descendiente ascenderá una generación, perdiendo así todos sus derechos de regalías. Cualquier Distribuidor/Cliente VIP que se dé de baja voluntariamente y quisiera volver a solicitar el alta, debe haber transcurrido un mínimo de 6 meses desde la fecha de baja.

Si la cancelación es por incumplimiento, sucede lo mismo que en el párrafo anterior. No obstante si quisiera volver a solicitar el alta, debe haber transcurrido un mínimo de 12 meses desde la fecha de baja.

VENTA O TRANSFERENCIA

Si un distribuidor/cliente VIP deseara vender o transferir sus derechos conseguidos, así como su organización descendiente, nunca debe ser a un distribuidor independiente/cliente VIP, ni a nadie que esté casado con un distribuidor/cliente VIP. Para realizar esta operación deben dar su conformidad las dos líneas ascendentes activas y la compañía.

PUBLICIDAD IMPRESA Y ELECTRÓNICA

Ningún Distribuidor/Cliente VIP tiene derecho a crear una página web con el nombre de la compañía Euro Éxito Aloe S.L. ni con los productos Exialoe, ni exponerlos en otras páginas mezclados con otras marcas. No obstante, te puedes identificar como Distribuidor Independiente/Cliente VIP de productos de aloe vera de alta calidad y dirigirlos a la página web oficial de Euro Éxito Aloe S.L. (www.euroexito.com). Para extraer más información de interés para distribuidores/clientes VIP dados de alta, poneros en contacto con el Departamento de Atención al distribuidor/cliente VIP.

Tampoco se anunciará en ningún medio de difusión pública como radio, TV, periódicos, libros, catálogos, revistas, etc. No usará el nombre, logotipo, ni marcas comerciales ya que es un derecho de Euro Éxito Aloe S.L. (salvo autorización de la compañía).

USO DE LAS REDES SOCIALES

En Exialoe queremos que aproveches todas las herramientas posibles para ampliar tu negocio. Por eso, a continuación, te explicamos algunas recomendaciones para que utilices las redes de manera responsable, honesta, respetuosa y, sobre todo, apegándote a las normas de tu Hoja de Inscripción y Manual de distribuidor.

Crea un usuario exclusivo para tu negocio independiente. Recuerda que no está permitido utilizar o incluir el nombre de la marca Exialoe, ni de los productos Exialoe, en dominios web, correos electrónicos, usuarios de redes sociales, etc. Puedes incluir el logotipo y nombre de Exialoe siempre acompañados de forma clara y visible con la frase Distribuidor Independiente. Utiliza el logotipo de Distribuidor Independiente que te ofrece la compañía.

Usa un lenguaje positivo y respetuoso. Revisa la información antes de publicarla. Una declaración inadecuada puede afectar tu negocio y la imagen de Exialoe. Recuerda que serás el único responsable, seas o no el dueño o administrador del sitio.

Nunca garantices resultados terapéuticos de los productos ni hagas declaraciones exageradas o falsas de los mismos, ya que pones en riesgo tu Contrato de Distribución. Apégate a las descripciones de la compañía, o usa el enlace al sitio oficial Exialoe.

Cuando compartas la oportunidad de negocio Exialoe ten en cuenta que no está permitido poner los descuentos y sistema de regalías (se lo mostrarás solamente a quien te solicite más información al respecto), no exageres respecto a tus ganancias y resultados, tampoco uses argumentos engañosos. Recuerda que el éxito en Exialoe depende de la constancia y dedicación de cada persona.

Llama y da seguimiento individual a tus clientes y conocidos, así fortalecerás el vínculo con ellos. Si alguien contacta contigo, pero tiene conocimiento de Exialoe, averigua si hay algún distribuidor que lo atiende; en caso de que así sea, respeta el seguimiento y no lo inscribas. Si te solicita información, proporcióñasela y remítele a su patrocinador. Compartir tu conocimiento te hace alcanzar el éxito!!

Bajo ningún concepto está permitido promover productos de otras marcas, en conjunto o por separado, o realizar promociones conjuntas de otros productos. Así no quedará claro a que te dedicas y pondrás en riesgo tu contrato de distribución.

Cuando emitas una opinión o des una respuesta, dirígete con respeto. No utilices material difamatorio, discriminatorio, ofensivo, falso, obsceno, sexualmente implícito ni aquellos que puedan afectar o desprestigiar la imagen y el buen nombre de Exialoe.

Actualiza la información de tus redes sociales y mantenlos siempre al día. Es mejor tener una sola cuenta bien actualizada, que varias con información obsoleta. Recuerda que la primera impresión es la que cuenta.

IMPORTANTE:

No está permitido revender, de forma directa o indirecta, los productos de Exialoe mediante plataformas de comercio electrónico o mercados de subasta en línea, ya que esas prácticas son contrarias a la naturaleza de tu negocio

independiente, de la venta directa y del sistema de venta establecido por Exialoe, que es la reventa del producto de persona a persona. Tampoco está permitido el uso de las redes sociales como escaparate público de exposición y venta directa de los productos Exialoe. En caso de incumplimiento, la Dirección de Exialoe determinará cómo actuar pudiendo ser rescindido el contrato de distribuidor.

GRABACIONES

No está permitido hacer grabaciones, ni de audio ni de vídeo, en las reuniones, eventos, conferencias, seminarios o escuelas-taller que Euro Éxito Aloe S.L. o cualquier Distribuidor Independiente organice.

CONTESTACIONES POR TELÉFONO O E-MAIL

Cada distribuidor/cliente VIP debe contestar de forma personal identificándose como persona física, tanto por teléfono como por correo electrónico, mensajes o carta. Nunca debe responder o dirigirse a sus clientes como si le respondiera desde las oficinas de la compañía.

DEVOLUCIONES

Euro Éxito Aloe S.L. le confiere al Distribuidor/Cliente VIP el derecho a la devolución del pedido solicitado en un plazo máximo de 14 días naturales desde la recepción del mismo (según el Art. 102 de la Ley 3/2014 de 27 de Marzo), previa comunicación a Euro Éxito Aloe S.L. dentro de ese plazo.

Podrá devolver el artículo adquirido siempre y cuando los productos no hayan sido abiertos ni usados y conserven su precinto o embalaje original. No se admitirán devoluciones si el producto no es remitido en perfectas condiciones, con su packaging original y sin usar. Los gastos de devolución corren a cargo del Distribuidor/Cliente VIP.

Conforme a la ley, no se admitirán devoluciones de artículos que hayan sido desprecintados, excepto en los casos de mercancía defectuosa. Si la devolución se produce transcurrido este plazo, o el artículo ha sido usado, está dañado o con fecha inferior a 6 meses antes de su caducidad, no se podrá aceptar su devolución y no tendrá derecho a su reembolso.

Antes de realizar una devolución, el distribuidor/cliente VIP deberá ponerse en contacto con nuestro departamento de ventas en el plazo indicado donde le indicaremos cómo proceder a la devolución. No se realizará ninguna devolución que no haya sido previamente comunicada.

Euro Éxito Aloe S.L. no devolverá el importe o realizará ningún reenvío de mercancía mientras no se haya verificado la recepción y estado del producto, embalaje y accesorios del artículo objeto de la devolución o cambio.

El precio a devolver es el que originalmente figuraba en el pedido (siempre y cuando se continúe en la misma tarifa; en caso de que en ese tramo haya cambiado de tarifa, la devolución se realizará en la tarifa actual) y se abonará en la siguiente factura o conforme a la modalidad de pago realizada por el Distribuidor/Cliente VIP.

COMERCIOS Y ESTABLECIMIENTOS

Dado que los productos Exialoe son exclusivamente de Venta Directa, no pueden venderse ni ser exhibidos en comercios abiertos al público (farmacias, herbolarios, mercadillos, stands, centros comerciales, etc.).

No obstante, puede ser Distribuidor Independiente/Cliente VIP cualquier persona física que trabaje en los mismos, sin poner los productos cara al público (puede tenerlos en el interior del comercio, en un apartado que no esté a la vista desde la calle ni de las personas que accedan al establecimiento para la compra de sus productos. Sólo estarán visibles para sus clientes personales como en el caso de salas de consultas, salas de masaje, gabinetes, etc. en el que la única persona que accede y lo ve es la cliente que se beneficia de ese tratamiento o servicio.)

De esta forma, se respetan los derechos de los demás Distribuidores Independientes/Clientes VIP.

HONESTIDAD

Cada Distribuidor Independiente/Cliente VIP es responsable de las obligaciones financieras y legales como distribuidor/cliente VIP de Euro Éxito Aloe S.L.

Todo distribuidor debe guiarse por los precios recomendados en las tarifas de la Compañía.

También respetará los clientes de otros Distribuidores Independientes sin competir ni absorber los derechos ajenos.

Tampoco afirmará propiedades curativas o terapéuticas que no estén en la literatura oficial de la compañía, ni hará publicidad o presentaciones engañosas.

No deben crear falsas expectativas de ganancias, aunque sí es cierto que en un tiempo razonable todo Distribuidor Independiente puede obtener consolidación económica.

Debe estar convencido de que Euro Éxito Aloe S.L. promueve productos de primera calidad sin la necesidad de desprestigiar a otras marcas.

El distribuidor nunca debe utilizar la red de distribuidores y clientes VIP, los nombres comerciales y logotipos, así como información de Euro Éxito Aloe S.L. para promover otros productos de competencia o multinivel.

Con el sistema de captación, pago de regalías y Venta Directa, cada Distribuidor Independiente es dueño de su negocio creciente y cada día el de más gente.

Parte del éxito estriba en ser honestos, no engañar al cliente, a la Compañía, ni a otros distribuidores/clientes VIP; y a la vez, ser serviciales y cumplir con las entregas y reuniones que te comprometas a impartir. También acatar las normas de la Compañía, así como acudir a los eventos que programa.

CONCLUSIÓN

Al eliminar la estructura corporativa tradicional, cada distribuidor/cliente VIP empieza en la misma posición que los que llevan más tiempo y con la misma oportunidad de negocio. Los resultados vienen según el tiempo, planificación y esfuerzo que le dedique al negocio, así como el entusiasmo y conocimiento de los productos.

Te rogamos que si no entiendes algo de este manual te pongas en contacto con tu patrocinador o el de la línea ascendente lo antes posible.

RESUMEN:

Puntos a recordar para alcanzar el éxito:

- 1 - Infórmate bien sobre la Compañía y los productos.
- 2 - Haz una lista de candidatos para que prueben y consuman los productos.
- 3 - Céntrate en ayudar a los demás y el dinero vendrá de manera natural.
- 4 - No te olvides nunca que este es un negocio real con muchas ventajas, eres tú quien decide el tiempo que quiere dedicarle.
- 5 - A medida que va creciendo tu lista de consumidores no te olvides de brindarles la oportunidad para que se hagan Distribuidores Independientes.
- 6 - Es un negocio de duplicación. Cuanto más tiempo dediques más ingresos tendrás.
- 7 - Asiste a los eventos que se hagan en tu zona.
- 8 - Los demás imitarán tu ejemplo haciendo lo que haces, predica con el ejemplo.
Poniendo en práctica los pequeños detalles se consigue el éxito.

***¡¡ EMPIEZA YA TU PROPIO NEGOCIO CRECIENTE !!
¡¡ QUE TENGAS MUCHO ÉXITO !!***



Anexo Manual del distribuidor/ cliente VIP

Esta ampliación del manual ha salido a la luz gracias al esfuerzo y a la confianza que todos los Distribuidores Independientes han depositado en Euro Éxito desde su fundación hasta esta fecha.

Esta segunda parte surge para todos aquellos que deseen dedicarse exclusivamente a Exialoe. Siendo así, tendrán el apoyo de la compañía tanto en formación como económicamente según se detalla más adelante.

Tan pronto se patrocina un nuevo Distribuidores Independientes, éste ya está autorizado para patrocinar a nuevos distribuidores/clientes VIP tal como se menciona en el manual. No obstante es responsabilidad de los distribuidores ascendentes hacer un buen seguimiento para formar a los recién patrocinados para que todos puedan hacer de Exialoe su negocio. Haciéndolo así tiene sentido visualizar tu expectativa en esta ampliación y luchar por el crecimiento de tu equipo, pues de ti para abajo es tu empresa y tienes la oportunidad de ir calificando y consolidar tu economía.

Bien sabemos que no es una carrera fácil, pero con entusiasmo, constancia y tiempo todo aquel que se marca un gran objetivo lo consigue. Eres tú quien pone los objetivos.

Esta ampliación comenzó en enero de 2012 y la actualizamos en septiembre 2017.

Para que puedas obtener ingresos del segundo nivel, debes tener un mínimo de **6 distribuidores/clientes que hagan pedido dentro del mismo mes**. Este requisito de 6 en tu primer nivel, es imprescindible para obtener ingresos de todas las demás generaciones.

DISTRIBUIDOR AVANZADO:

En el momento que tengas un mínimo de **6 distribuidores/clientes directos** que hagan **pedido** en el mismo mes natural, la compañía ya te paga regalías del **segundo nivel** (si lo tienes). Calificas D. AVANZADO a partir del primer mes que cobras del segundo nivel.

DISTRIBUIDOR EMPRENDEDOR:

Para que puedas obtener ingresos del **tercer nivel**, es necesario que tengas un mínimo de **16 distribuidores/clientes entre tu primero y segundo nivel**, que hagan **pedido** dentro del mismo mes. Calificas D. EMPRENDEDOR a partir del primer mes que cobras del tercer nivel.

DISTRIBUIDOR PROFESIONAL:

Para que puedas obtener ingresos del **cuarto nivel**, es necesario que tengas un mínimo de **80 distribuidores/clientes entre tu primero, segundo y tercer nivel**, que hagan **pedido** dentro del mismo mes **ó 4 distribuidores emprendedores en primer nivel ese mes**. Calificas D. PROFESIONAL a partir del primer mes que cobras del cuarto nivel.

DISTRIBUIDOR EMPRESARIO:

Para que puedas obtener ingresos del **quinto nivel**, es necesario que tengas un mínimo de **395 distribuidores/clientes entre tu primero, segundo, tercero y cuarto nivel**, que hagan **pedido** dentro del mismo mes **ó 4 distribuidores profesionales en primer nivel** ese mes. Calificas D. EMPRESARIO a partir del primer mes que cobras del quinto nivel.

DISTRIBUIDOR EMPRESARIO PLUS:

Para que puedas obtener ingresos del **sexto nivel**, es necesario que tengas un mínimo de **1.950 distribuidores/clientes entre tu primero, segundo, tercer, cuarto y quinto nivel**, que hagan **pedido** dentro del mismo mes **ó 4 distribuidores empresarios en primer nivel** ese mes. Calificas D. EMPRESARIO PLUS a partir del primer mes que cobras del sexto nivel.

De todas las calificaciones anteriores recibes un pin de reconocimiento cuando calificas un nuevo nivel.

LA MAYOR COMPENSACIÓN DE REGALÍAS

	DISTRIBUIDOR	
1° NIVEL	25% (T1/T2)	10% (T3)
2° NIVEL	5%	
3° NIVEL	3%	
4° NIVEL	3%	
5° NIVEL	3%	
6° NIVEL	3%	

Desde Enero de 2018 recibes un reconocimiento por las personas registradas debajo tuya tal como sigue:

- DISTRIBUIDOR **** = Distribuidor que tiene 6 distribuidores/clientes en primer nivel.
- DISTRIBUIDOR ***** = Distribuidor que tiene 16 distribuidores/clientes entre el primero (mínimo 6) y segundo nivel.
- DISTRIBUIDOR ****** = Distribuidor que tiene 80 distribuidores/clientes entre el primero (mínimo 6), segundo y tercer nivel.
- DISTRIBUIDOR ******* = Distribuidor que tiene 395 distribuidores/clientes entre el primero (mínimo 6), segundo, tercer y cuarto nivel.
- DISTRIBUIDOR ******* = Distribuidor que tiene 1.950 distribuidores/clientes entre el primero (mínimo 6), segundo, tercero, cuarto y quinto nivel.

Este es un **reconocimiento informativo** de tu descendencia (cantidad de personas registradas), indicando cuantos niveles puedes llegar a cobrar si todos tus distribuidores/clientes de los respectivos niveles realizan compras ese mes. Cada estrella indica un nivel.



EURO ÉXITO  ***ALOE, S.L.***
LABORATORY OF PRODUCTS WITH ALOE VERA

DISTRIBUTOR / VIP CLIENT'S MANUAL

***Your growing business and
each day that of more people®***

DISTRIBUTOR /VIP CLIENT'S MANUAL

INTRODUCTION

From the whole team of Euro Exito Aloe S.L. we wish to congratulate you for deciding to form part of our family of independent distributors /VIP clients of these prime quality health and beauty products.

You have at your disposition the most exciting opportunity to share health, beauty, happiness and financial freedom, in your own locality and in any part of Spain, Portugal or other U.E. countries.

Share Exialoe! Our Exialoe products are possibly the most complete and functional (quality-price) recognized in the world's health market.

To keep our prices down we do not spend on publicity. This means that all of you, our independent distributors /VIP clients, are considered precious because you are our publicity. If you help us to expand the good news that you possess about Exialoe (with your experiences and testimonies) we will share the results with you by means of the multilevel or duplication system used by Euro Exito Aloe S.L. (see page 19). So You are our publicity agent which we value availing you of an important discount of 40% on all products in the catalogue.

(Minimum order per order: 36 € net in catalogue products).

Distributors/VIP Clients have no obligation to buy appart from the initial Success Kit.

From the moment your registration form arrives at the Company, filled out and signed on both sides, you can now place orders and sponsor new distributors / VIP clients. Do you want to improve your quality of life with Exialoe and also be successful in our Company? It is necessary that you lean on these three pillars:

1. Consume the products.
2. Share the products with others.
3. Share the business.

PART 1

HOW TO GET MORE DISCOUNTS?

To qualify for Rate 2 (T.2) you must first have invoiced at Rate 1 (T.1) a minimum of 350€ net in products from the catalogue in one natural month (from 1st of the month till the last day of the month).

To qualify for Rate 3 (T.3) you must first have invoiced at Rate 2(T.2) a minimum of 1,100€ net in catalogued products within 3 natural months.

	T.1	T.2	T.3
minimum amount invoiced	KIT	350 € 1 natural month at T.1	1.100 € 3 natural months at T.2
COSMETICS	40% Discount	52% Discount	61% Discount.
NUTRITION	40% Discount	45% Discount	50% Discount.

To keep these price rates you should not allow 3 months to pass without placing an order, otherwise, you would go back to the previous rate.

Only independent distributors /VIP clients who have bought the Success Kit are authorized to sell Exialoe products and to scale the different price levels. Selling between distributors /VIP clients is prohibited.

DELIVERY CONDITIONS

Mainland Spain: At T.1 delivery is free of charge if the order exceeds 110€ net (in catalogue products). At T.2 and T.3 delivery is free of charge when the order exceeds 220€ net (in catalogue products). If the order does not reach these conditions, there will be a charge of 7€, included in the invoice as part of delivery costs*. The period for delivery is from 24 to 48 hours.

Baleares and Portugal: At T.1 delivery is free of charge when the order exceeds 150€ net (in catalogue products). At T.2 delivery is free of charge when the order exceeds 300€ net (in catalogue products). If the order does not reach these conditions, there will be a charge of 8€ included in the invoice as part of delivery costs*. The period for delivery is from 48 to 72 hours to Baleares and Portugal.

Canary Islands Ceuta and Melilla: At T.1 delivery is free of charge when the order exceeds 250€ net (in catalogue products). At T.2 and T.3 delivery is free of charge when the order exceeds 500€ net (in catalogue products). If the order does not reach these conditions, there will be a charge of 25€ included in the invoice as part of delivery costs*. The period for delivery is from 7 to 10 business days (Sent by sea on thursday). General indirect Canary tax (IGIC), expenses, and the Customs Office of importation are covered by the Distributor/VIP Client. The company pays the rest of postage, expenditures and custos export tax. For small orders and distributor's/VIP Client aid products, consult conditions.

* These prices are subject to modifications when/if transport agency prices suffer considerable changes.

HOW TO PLACE ORDERS

-By means of Web Page: www.exialoe.es or www.euroexito.com

-E mail: pedidos@euroexito.com

-Fax Number: **965 888728**

-Telephone Numbers: **+34 966 860 500, +34 96 860 235** from 7.00 to 15.00 hours or at free telephone exclusively for orders in Spain: **900 506 324** from 8.30 to 14.30 hours.

Payment may be made by card (credit or debit) or by bank transfer to the company's account.

By phone you can also request the cash on delivery (with a surcharge service of € 3.89). If the shipment is returned, you will have to pay for the round trip costs incurred.

RECEPTION OF THE ORDER

The carrier that delivers your order is responsible for delivering it in optimal conditions. If any box is broken or damaged, the Distributor / VIP Client must proceed as follows:

- 1. Examine the damaged goods; reflect on the delivery note the number of damaged boxes and products, sign it and return it to the carrier.
- 2. Communicate as soon as possible to the company, within 24 hours of receiving the order, to claim and replace the damaged products.
- 3. Save the damaged products for later inspection by the agency.

PART 2

All distributors /VIP clients, having acquired the Success Kit, may sell Exialoe products to friends, workmates, family, neighbours, etc.

As people try Exialoe products and benefit from their results, a wider range of customers opens up and most importantly, they will want to do the same as you and become new distributors / VIP customers. This brings us to the second part of the business: the duplication by acquisition of new distributors / VIP clients.

YOUR GROWING BUSINESS AND EACH DAY, THAT OF MORE PEOPLE®

PILAR 1	PILAR 2	PILAR 3
Consume the products	Share The products	Share The business

Although these three concepts seem simple, if you put them in practice every day, they will bring you success.

Knowing and using the products improves your quality of life and that of those whom you share with, at the same time giving you the right to receive royalties and commissions. Do not forget that, if you make a small effort every day to share the products, the benefit will be substantial.

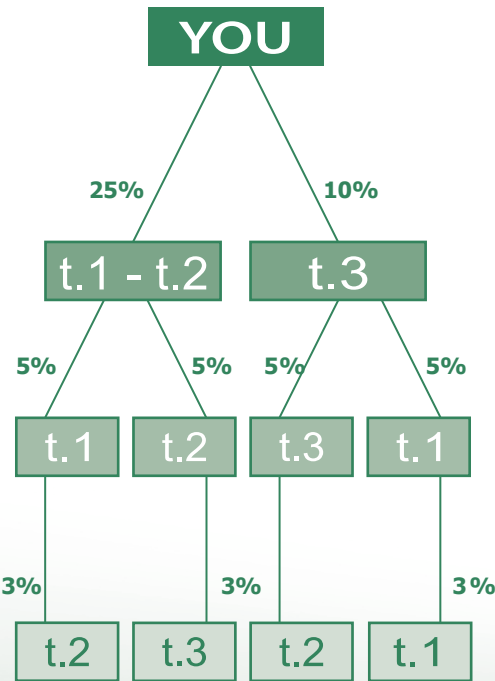
All Independent Distributors can participate and succeed with this system as a free entrepreneur.

To receive the payment of royalties and commissions for sharing the business with others, it is essential to make a minimum order within each natural month of 90€ net (without I.V.A) in catalogue products.

Instead of having a traditional corporate structure system, Euro Éxito Aloe S.L. distributes these amounts among the Independent Distributors who develop pillar 3, thus building their own business.

THE DISTRIBUTION OF ROYALTIES FOR SHARING THE BUSINESS

From the moment you make your first order you are entitled to receive royalties for those who you have sponsored. To be able to receive those payments never forget your own personal minimum of monthly volume, 90€ net (without IVA) in products from the catalogue. The distributor's/VIP Clients aid products do not count as personal volume
Whilst your distributors /VIP clients at level 1 buy at T.1 or T.2 you will receive 25% of the amount invoiced in royalties. When they move on to T.3 you will receive 10% of the amount invoiced in royalties. You have a 30% royalty of the billing of your customers who buy p.v.p through your promotional code
Whilst the distributors /VIP clients of your second level but a6t T.1, T.2 o T.3 you will receive 5% of the amount invoiced in royalties. To be able to receive payment from your second level, you must have a minimum of six active distributors /VIP clients/ PVP clients (having purchased in the same month) at your first level.
Whilst the distributors /VIP clients of your third level buy at T.1, T.2 or T.3 you will receive 3% of the amount invoiced in royalties. To be able to receive payment from your third level, you must have a minimum of sixteen distributors /VIP clients/PVP clients in your organization who are active (having purchased in the same month) between your first and second level (minimum of six at level 1).



At the close of each natural month royalties are liquidated from the 7th to the 10th of the following month by transfer or check.

Royalties can be paid in the form of royalties or commissions; in either case their payment is subject to the ruling fiscal requirements with respect to retentions and taxes which weigh on such operations.

PART 3

RULES TO TAKE INTO ACCOUNT

An interested person may become a distributor /VIP client of Euro Exito Aloe S.L. when he/she complies with the following requirements:

1. The interested person buys a Success Kit.
2. The inscription form (included in the Success Kit), duly completed and signed on both sides, has been received and accepted by Euro Exito Aloe S.L.

There is no obligation to buy any other product, except for the Success Kit, in order to become a distributor /VIP client and receive the right to a 40% discount. It is essential that all orders reach a minimum of 36€ in catalog products to receive discounts.

Euro Exito Aloe S.L. respects all local and autonomous regulations respecting direct sales and demands that all Distributors /VIP clients do likewise. It is very important that you understand the information in this section. If you have any doubts, ask your sponsor or the Company's customer attention department at Euro Exito Aloe S.L.

Euro Exito Aloe S.L. is not responsible for commercial, financial, fiscal or any other decisions or acts, realized by the Distributor/as /VIP client, he/she acts in a completely independent capacity. In any case the Distributor /VIP client is obliged to obey the state laws, autonomous and local, which apply to any activity he/she may be developing.

Non-observance of any rule mentioned here is sufficient cause for the cancelation or resolution of the distributor's/VIP Client contract with Euro Exito Aloe S.L. The distributor /VIP client who incurs in such an act will be held responsible for any loss or harm which this provokes.

DISTRIBUTOR'S /VIP CLIENT RIGHTS

All distributors /VIP clients are authorized to share Exialoe products and participate in the royalties and commissions plan. All distributors /VIP clients may sponsor new distributors /VIP clients. The distributor /VIP client has the lifelong right* to the receipt of royalties or commissions due to sponsorships made by him/her as long as he/she fulfills the stipulated requirements.

In the event of the death of any distributor /VIP client the conditions, together with his personal organization and rights, will be passed to his heirs, in accordance with his will, or failing this, according to the laws. The heir will be subject to all the rights and obligations as any other distributor /VIP client.

*always when the contract has not been cancelled

INDEPENDENT BUSINESS

The independent distributor /VIP client is an individual salesman, on his own account and completely independent. To attribute the condition, orally or in writing, of franchise agent, partner, employee or grantee of Euro Exito Aloe S.L. is strictly prohibited. The distributor / VIP client is not authorized to commit or to bind Euro Exito Aloe S.L. in any obligations with third parties.

The independent distributor /VIP client is exclusively responsible for payment to Euro Exito Aloe S.L. for the products solicited as also the collection of amounts due for products sold to third persons.

LEGAL AGE

Legally recognized adult age is required to become a distributor /VIP client. In the case of minors or invalids the legislations provided in such cases will be applied.

EXCLUSIVE TERRITORY DOES NOT EXIST

Euro Exito Aloe S.L. does not reserve exclusive territories for any independent distributor / VIP client inside the country's limits. In which case no independent distributor /VIP client, in any territory within the country, can claim the condition of exclusive distributor /VIP client of any of Exialoe products or of Euro Exito Aloe S.L. However, Euro Exito Aloe S.L. respects all the distributor's sponsorships, organization, prizes and commissions.

SPONSORSHIPS AND APPLICATIONS

Every distributor /VIP client of Euro Exito Aloe S.L. has the right to sponsor other distributors /VIP clients. However, the distributor /VIP client is compensated for the volume of sales of his personal organization, in accordance with Euro Exito Aloe S.L.'s plan of marketing, not for simply sponsoring new distributors /VIP clients. At the same time every distributor /VIP client should make a minimum order of 90€ net (without IVA) in catalogue products in one natural month (from day 1 to 31) in order to earn the right to royalties and commissions of this month. If this requirement is not reached the informatic system automatically holds back payment to the distributor /VIP client and passes it to the qualified distributor /VIP client who sponsored him/her.

If a new distributor /VIP client presents more than one inscription form with different sponsors, only the first one received by Euro Exito Aloe S.L. will be accepted.

A distributor /VIP client and his/her spouse may only sign one inscription form. This means they will not figure as having different sponsors. Only one of them will figure as distributor /VIP client. However, should one independent distributor /VIP client marry another, each would conserve the condition acquired before marriage.

DISTRIBUTOR'S /VIP CLIENT KNOWLEDGE

The independent distributor /VIP client who sponsors others must make sure that they have an accurate knowledge of Exialoe products, the marketing plan and sales strategy.

Euro Exito Aloe S.L. programs and carries out, training sessions and local, provincial and national events for the distributors /VIP clients and provides a system of meetings, magazines, catalogues and other necessary information for running the business of each one, as also its continued and permanent formation.

However, each sponsor is obliged to attend to, train and collaborate with, those sponsored, as also to encourage them to assist to the Company organized events.

The sponsor not fulfilling this responsibility could lead to the cancellation of the contract and thus the consequent loss of the condition of distributor /VIP client.

VOLUNTARY CANCELLATION

Any distributor /VIP client may terminate his/her contract by voluntary decision. To do this he should send a letter to Euro Exito Aloe S.L. He should take into account that his descending line will rise one generation and he will lose all his rights to royalties. In the case of voluntary cancellation, if a distributor /VIP client wishes to rejoin Euro Exito Aloe S.L. as a new distributor /VIP client, a minimum of six months must have transpired from the former cancellation date.

If the cancellation is for failure to observe the distributor's /VIP clients obligations the above paragraph also applies with the exception that to rejoin as an independent distributor /VIP client a minimum of twelve months must have transpired.

SALE OR TRANSFER

Should a distributor /VIP client wish to sell or transfer his attained rights including his descending organization, it should never be to another distributor /VIP client or any distributor's /VIP client spouse. To realize this operation he should obtain the permission of the Company and the two active uplines.

PRINTED AND ELECTRONIC PUBLICITY

No distributor /VIP client has the right to create a web page using the Company's name, Euro Exito Aloe S.L., or the name of the products, Exialoe; neither should they expose the products on other pages mixed with other brands. However, the distributor /VIP client may identify himself as an independent distributor /VIP client of high quality Aloe Vera products and direct the user to the official Euro Exito Aloe S.L. web page (www.euroexito.com). To obtain more information for registered distributors /VIP clients, contact the department of attention to the distributor /VIP client. Neither will announcements be made in any other broadcast medium such as radio, TV, newspapers, books, catalogues, magazines, etc. The distributor /VIP client will not use the name, logotype or commercial brand names, this being the exclusive right of Euro Exito Aloe S.L. (except with that company's authorization).

USE OF THE SOCIAL NETWORK

At Exialoe we want you to take advantage of all the possible tools to expand your business.

Therefore, we explain below, some recommendations for you to use networks in a responsible, honest, respectful and, above all, adhering to the rules of your Registration Form and Distributor's Manual.

Create an exclusive user for your independent business. Remember that it is not allowed to use or include the name of the Exialoe brand, or Exialoe products, in web domains, emails, social network users, etc. You can include the Exialoe logo and name always accompanied clearly and visibly with the phrase Independent Distributor. Use the Independent Distributor logo that the company offers you.

Use positive and respectful language. Review the information before publishing it. An inadequate statement can affect your business and the image of Exialoe. Remember that you will be the only responsible, whether or not the owner or administrator of the site.

Never guarantee therapeutic results of the products or make exaggerated or false statements of the same, since you put at risk your Distribution Contract. Stick to company descriptions, or use the link to the official Exialoe site.

When you share the Exialoe business opportunity, keep in mind that it is not allowed to put the discounts and the royalty system (you will only show it to anyone who asks for more information), do not exaggerate your profits and results, do not use deceitful arguments. Remember that success in Exialoe depends on the perseverance and dedication of each person.

Call and give individual follow-up to your clients and acquaintances, thus strengthening the link with them. If someone contacts you, but has knowledge of Exialoe, find out if there is a distributor that attends him; If so, respect the follow-up and do not register it. If you request information, provide it and send it to your sponsor. Sharing your knowledge makes you succeed!

Under no circumstances it is permitted to promote products of other brands, jointly or separately, or to carry out joint promotions of other products. So, it will not be clear what you are doing and you will put your distribution contract at risk.

When you give an opinion or give an answer, do it with respect. Do not use material defamatory, discriminatory, offensive, false, obscene, sexually implied or those that may affect or discredit the image and the good name of Exialoe.

Update the information of your social networks and keep them up to date. It is better to have a single account updated well, than several with obsolete information. Remember that the first impression is what counts.

Important:

It is not allowed to resell, directly or indirectly, Exialoe products through e-commerce platforms or online auction markets, since these practices are contrary to the nature of your independent business, direct sales and sales system. established by Exialoe, which

is the resale of the product from person to person. The use of social networks as a public showcase for exhibition and direct sale of Exialoe products is also not allowed. In case of non-compliance, the Exialoe Management will determine how to act, and the distributor contract can be rescinded.

RECORDINGS

Audio or Video recordings are not permitted at meetings, events, conferences, seminars or school-workshops, organized by Euro Exito Aloe S.L. or any other independent distributor /VIP client.

TELEPHONE AND E-MAIL

Each distributor /VIP client should identify himself in a personal manner as an independent distributor /VIP client. He should never give the impression that he is speaking from the company's offices when answering or communicating with his customers.

RETURNS

Euro Éxito Aloe S. L. confers to the distributor /VIP client the right to return his/her requested order in a maximum period of 14 natural days from the reception of the order (accord. Art.102 of the law 3/2014 of 27 March), communicating previously with Euro Éxito Aloe S. L. within the said period.

The acquired article may be returned always when the products have not been opened or used and conserve the original precinct and packaging. Returns will not be admitted if the product is not returned in perfect condition, with the original packaging and without use of the product. The distributor /VIP client is responsible for the cost of returning the goods.

In accordance with the law, returns will not be permitted of articles with no precinct, except in the case of defect in the goods.

If the return is produced having completed the above mentioned time limit, or the article has been used, damaged or dated 6 months before the expiry date, the return will not be admitted nor will the distributor /VIP client be reimbursed.

Before realizing a return the distributor /VIP client should contact our sales department within the above mentioned time period and receive indication of how to proceed. No return will be made without previous communication.

Euro Éxito Aloe S.L. will not return the amount or resend the goods until the reception and verification of the state of the goods, packaging and accessories of the article being the object of return or change.

The Price of returned goods is that which figured in the original order (always maintaining the same rate; in the case that during the interval the rate has changed, the return will be made according to the actual rate) and it shall be paid in the following bill or according to the method used by the distributor /VIP client.

SHOPS AND ESTABLISHMENTS

As Exialoe products are sold by the direct method they may not be sold or exhibited in commercial establishments open to the public (chemists, health shops, markets, commercial centers, etc.). However, one who works at or owns such an establishment may become a distributor /VIP client without exhibiting the products. In this way, the rights of other independent distributors /VIP clients are respected.

HONESTY

Each independent distributor /VIP client is responsible for any financial and legal obligations related to being a distributor /VIP client.

Every distributor must be guided by the prices recommended in the Company's rates

Each one will respect the customers of other distributors /VIP clients, not competing or attempting to absorb what others have achieved.

The distributor /VIP client will not make false claims about curative or therapeutic properties, not referred to in the company's official literature, and will not present false or misleading publicity.

Distributors/VIP Clients must not create false expectations about financial gains, although it is true that in a reasonable period of time each distributor /VIP client can attain to solid financial benefits.

The distributor /VIP client should be convinced that Euro Exito Aloe S.L. produces and distributes products of the highest quality without the necessity of depreciating other brands.

The distributor must never use the network of distributors and VIP clients, the commercial names and logos, as well as information of Euro Exito Aloe S.L. to promote other competitive or multilevel products.

With this system of winning customers by direct sale and payment of royalties, each distributor /VIP client is the owner of his own growing business and that of more people daily.

Part of the success relies on being completely honest never deceiving the customer, the company or other distributors /VIP clients, at the same time having an obliging attitude, always complying with deliveries or promised meetings for advising or training others and sticking to the company's rules, where possible, assisting at programmed events.

CONCLUSION

Having eliminated the traditional corporate structure, each distributor /VIP client starts in the same position as those who started earlier, with the same business opportunities. The results come according to the time, planning and effort dedicated to the business, not forgetting enthusiasm and knowledge of the products.

If you are unable to understand anything in this manual, please contact your sponsor a.s.a.p.

SUMMARY

Points to remember for success

1. Make sure you are well informed about the company and it's products.
2. Make a list of candidates who may try, and consume, the products.
3. If you focus on helping others, money follows naturally.
4. Do not forget this is a real business and you must decide how much time you want to dedicate.
5. As your list of consumers grows, don't forget to offer them the opportunity to become distributors /VIP clients.
6. This business duplicates. The more time you dedicate, the more you will earn.
7. Attend the events organized in your area.
8. Those you sponsor will imitate what you do so, be a good example. Putting in practice the smaller details will bring success.

***START NOW YOUR OWN GROWING BUSINESS !!
WE WISH YOU SUCCESS!!***



Distributor/VIP Client's manual annexe

This amplification of the distributor/VIP client manual has become necessary thanks to the efforts and confidence which all of our distributors /VIP clients have deposited in Euro Éxito from its foundation until the present date.

This second part is for all those who wish to dedicate their efforts exclusively to Euro Exito. Those who wish so will have the company's support by way of formation and economic aids as explained herein.

As soon as a new distributor /VIP client is sponsored, he/she is authorized to sponsor others as mentioned in this manual. However, the ascending distributors /VIP clients have the responsibility of following up by forming and training the newly sponsored ones so that all can make their own business with Exialoe. Doing this, it becomes realistic to visualize ones expectations due to this extension of the business and to make efforts for the further growth of your team; for, from you down, this is your own business and you have the opportunity to qualify and consolidate your economy.

We well know that it is not an easy project, but everyone who aims for a great goal with enthusiasm, constancy and time, achieves their aim. It is you who sets the goals.

This extension began in January 2012.

To be able to receive revenue from your second level, it is essential that you have a minimum of **6 distributors /VIP clients** who make orders in the same natural month. This requirement of 6 at your first level is essential in order for you to obtain revenue from all your other levels.

ADVANCED DISTRIBUTOR.

In the moment that you have a minimum of **6 distributors /VIP clients** who make **order** in the same natural month, the company pays you royalties for your **second level**. You qualify as D. Advanced.

ENTREPRENEUR DISTRIBUTOR.

To receive revenue from your third level, it is necessary that you have a minimum of **16 distributors /VIP clients** between your **first and second levels** who make **orders** in the same natural month, or five advanced distributors /VIP clients. You qualify as D. Entrepreneur.

PROFESSIONAL DISTRIBUTOR.

So that you may receive revenue from your fourth level, it is necessary that you have a minimum of **80 distributors /VIP clients** between your **first, second and third levels**, who make **orders** in the same natural month, or 4 enterprising distributors /VIP clients at your first level. You qualify as D. Professional.

ENTREPRENEUR.

To receive revenue from your fifth level, it is necessary that you have a minimum of **395 distributors /VIP clients** between your **first, second, third and fourth levels** who make **orders** in the same natural month, or 4 professional distributors /VIP clients at your first level. You qualify as D. Entrepreneur.

ENTREPRENEUR PLUS.

To receive revenue from your sixth level, it is necessary that you have **1950 distributors /VIP clients** between your **first five levels** who make **orders** in the same natural month or 4 Entrepreneurs at your first level. You qualify as Entrepreneur Plus .

All those who qualify receive a pin in recognition.

THE MAXIMUM COMPENSATION ROYALTIES

	DISTRIBUTIDOR	
LEVEL 1	25% (T1/T2)	10% (T3)
LEVEL 2	5%	
LEVEL 3	3%	
LEVEL 4	3%	
LEVEL 5	3%	
LEVEL 6	3%	

Since January 2018 you receive recognition for the people registered under you as follows:

- DISTRIBUTOR ** = Distributor who has 6 distributors / clients in first level.
- DISTRIBUTOR *** = Distributor that has 16 distributors / customers between the first (minimum 6) and second level.
- DISTRIBUTOR **** = Distributor who has 80 distributors / customers between the first (minimum 6), second and third level.
- DISTRIBUTOR ***** = Distributor who has 395 distributors / customers between the first (minimum 6), second, third and fourth level.
- DISTRIBUTOR **** = Distributor that has 1,950 distributors / customers between the first (minimum 6) second, third, fourth and fifth level.

This is an **informative recognition** of your offspring (number of people registered), indicating how many levels you can collect if all your distributors / customers of the respective levels make purchases that month. Each star indicates a level.

Notas

***Tu negocio creciente y
cada día el de más gente®***



AV. PAÍS VALENCIÀ 41, LOCAL A,B,C
03580 L'ALFÀS DEL PÍ
ALICANTE - SPAIN
TLF. 966 860 500 - 966 860 235
FAX: 965 888 728
www.euroexito.com
e-mail: aloe@euroexito.com

