



TRABAJA DESDE CASA O DESDE DONDE TÚ QUIERAS

Inicia tu negocio desde casa PARA OBTENER
INGRESOS DIARIOS

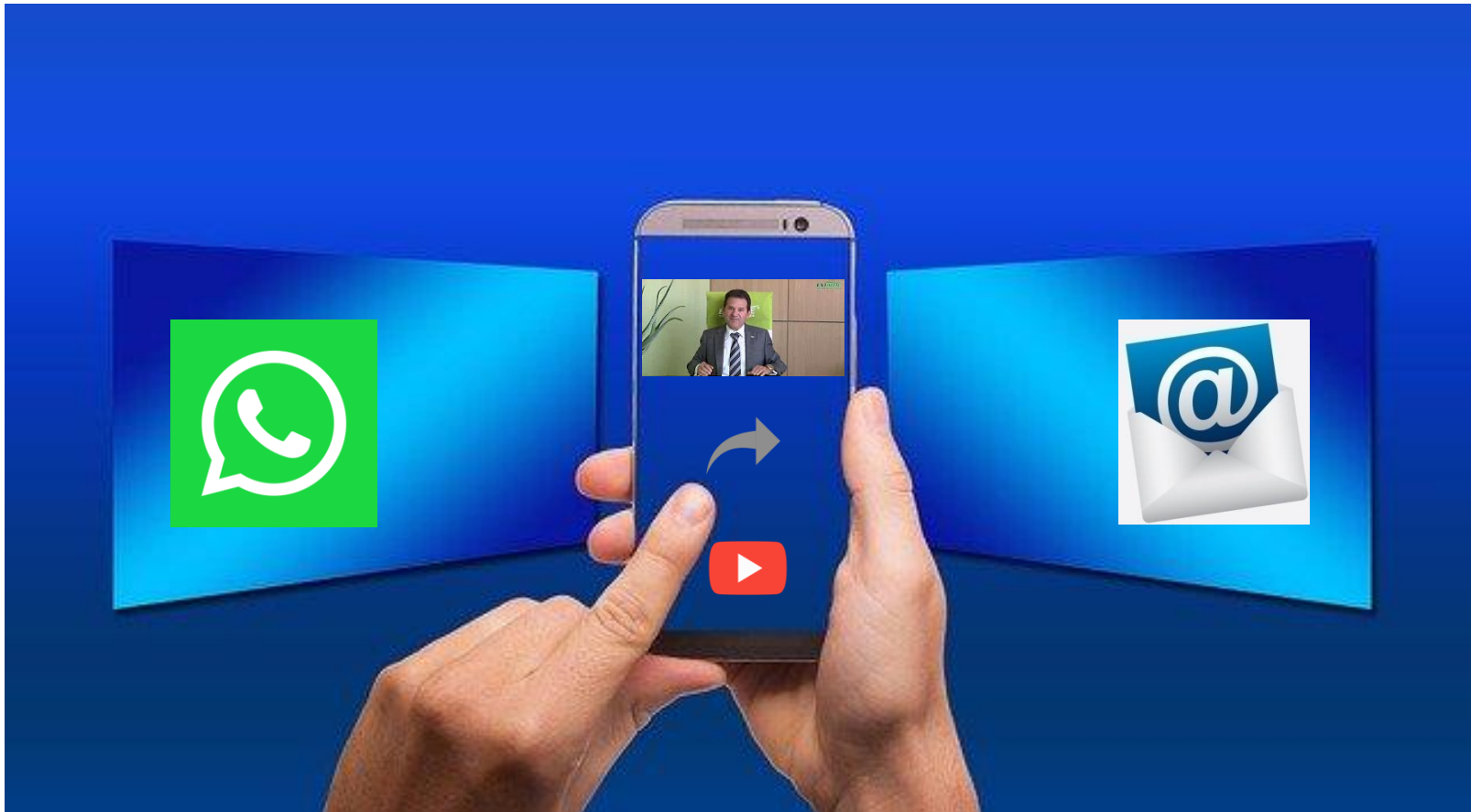
○ 1- Primera llamada:

(También puedes hacer la misma pregunta de manera presencial).

“¿Sabes de alguien en tu familia o de algún amigo que necesite ingresos extra trabajando desde casa?”



- 2- Envíale el vídeo de presentación por WhatsApp o por email y pregúntale si lo puede ver antes de 24 horas.



- 3- Segunda llamada: Pregúntale, qué es lo que más le ha gustado o si desea que le aclares alguna cosa.



“¿Qué es lo que más te ha gustado?”

Envíale el [vídeo de un testimonio](#) según lo que habéis hablado.

También le puedes enviar un enlace al catálogo:

[Catálogo en el idioma del cliente.](#)



¿SE TRATA DE VENTAS?



“¿Se trata de ventas?”

“¿Te gusta vender?”

SÍ

¡Fantástico! ¡Éste es
tu negocio!

NO

“Pues no se trata de vender, más
bien de informar y ayudar a la
gente”



Si le interesan algunos productos, pero no registrarse por el momento, se los puedes hacer llegar desde la tienda, o llevárselos tú mismo.



- 4. Seguro que te preguntará:
“¿Qué tengo que hacer?” Si no, se lo preguntas tú.



“Tienes que pedir el Kit del Éxito a la Compañía mediante el enlace que te voy a enviar por WhatsApp (o email)”

“¿Quieres que te explique el contenido del Kit del éxito?”

(Si te dice que sí, es que está interesado).

Le puedes decir... *“Esta licencia se compra una sola vez en la vida y te cuesta 49 euros, y AHORA la Compañía te obsequia con más de 80 euros en productos para que los probéis en familia. Lo recibes en 24/48 horas a portes pagados.”*

○ 5- Entrega del Kit del Éxito.

En 24/48 horas te lo entregan en tu puerta. Tan pronto tengas el Kit del Éxito en tus manos ya puedes pedir y patrocinar.



Empiezas con un descuento del 40% en todo el catálogo.

Tienes una tienda a tu disposición para hacer pedidos las 24 horas del día.

Puedes calificar mejores condiciones (te las explicaré en otro momento).



○ 6- Cómo lo tengo que hacer.

Momento de explicarle cómo debe trabajar.



“¿Cómo lo tengo que hacer?”

“Igual que lo estoy
haciendo yo contigo”

Ahora puede ser el momento de decirle que va a ganar su primer bono. Un 25% sobre la facturación de los pedidos que hagan los que él registre. Las personas que contacte y registre directamente también tendrán la misma oportunidad y el mismo descuento.

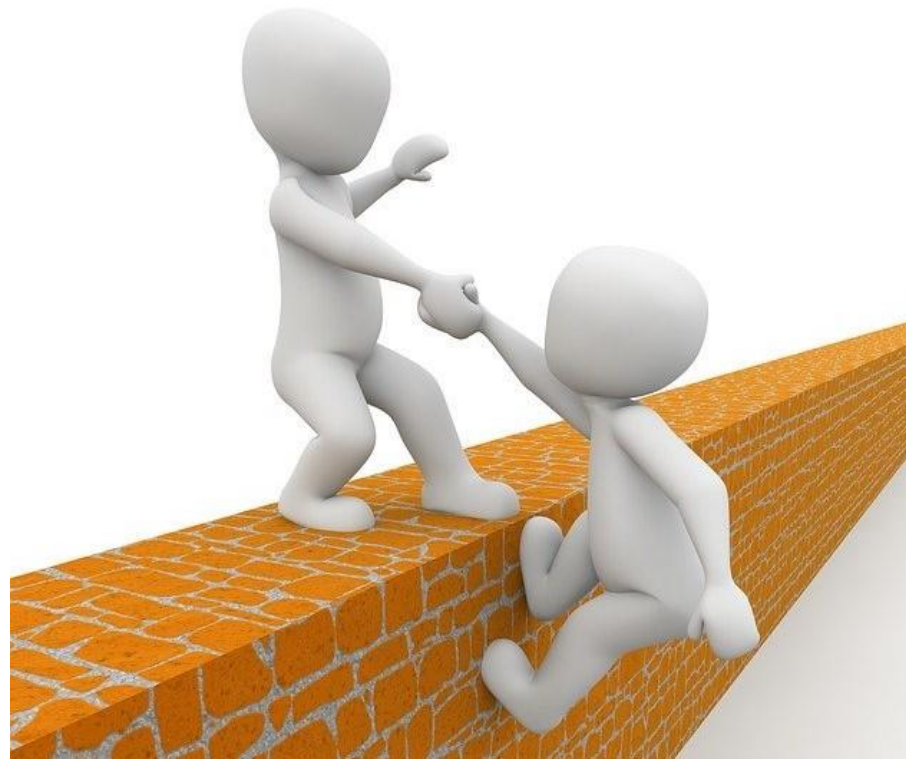
Asegúrate que haya visto el vídeo... [SISTEMA DE NEGOCIO EXIALOE](#)



- 7- Piensa en ayudar.

Cuando ofrezcas la oportunidad piensa que **los vas a ayudar en su salud y economía.**

El dinero te viene después.

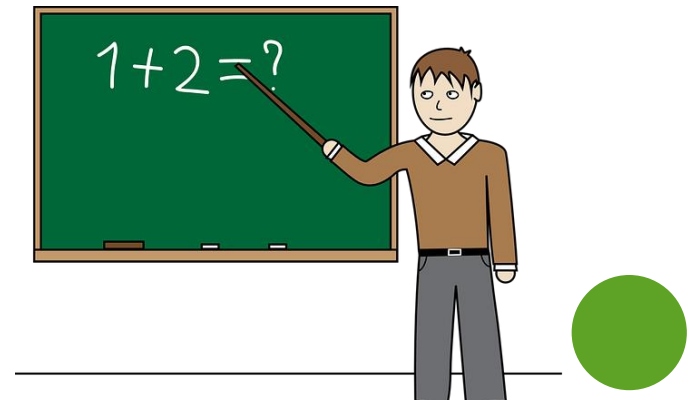


○ 8- **Cómo capacitarlo.**

Debes saber si va a hacer el negocio o solo consumir.

- *Consumir*: ayúdale a conocer los contenidos de la web sobre los productos.

- *Negocio*: además ayúdale a
 - Conocer la historia de otros distribuidores.
 - Hacer seguimiento a sus clientes.
 - Creer en los productos, la Compañía y la profesión.



○ 9- **Qué equipos necesito.**

Para empezar a ver resultados sorprendentes solo necesitas:

- Libreta, boli y un smartphone.



Afortunado distribuidor!

Estás emprendiendo un negocio ABBA:

- Altos ingresos.
- Baja inversión.
- Bajísimo riesgo.
- Alto escalado en el sistema de compensación.

Ayuda a tu nuevo patrocinado a valorar la lista de contactos.

Que empiece a contactar tan pronto esté preparado.

